

COMPLETO

МАРКЕТИНГОВАЯ ГРУППА

КОМПЛЕТО



B2B Sales
Performance



COMPLETO

Внедряем и улучшаем маркетинг для B2B-компаний

Специализация на B2B-рынках

Преподаем авторские курсы и реализуем проекты для B2B

Исследования и аналитика

Делаем перед началом любых работ

Digital-трансформация

Оцифровываем бизнес-процессы компаний

Готовые IT-решения и разработка

Создаем сложные IT-системы под задачи B2B-бизнеса



COMPLETO

Комплето - B2B sales performance



14 лет

помогаем b2b
компаниям становиться
лидерами!

1

Стратегия и упаковка

63% b2b бизнеса России не имеет проработанного позиционирования и маркетинговой стратегии

2

Разработка сайта

72% сайтов производителей созданы 10 лет и более назад.

3

Запуск трафика

75% трафик менов не знают где искать трафик на b2b продукты

4

Улучшение отделов продаж

83% компаний России не имеют CRM

5

Прогрев клиентов

100% b2b продуктов не продается с 1 касания

Делаем digital-комплекс на рынке с 2007 года

20
ТОП

агентств
сквозной
аналитики

40
ТОП

агентств
digital-
стратегия

40
ТОП

агентств
performance
marketing

20
ТОП

разработчиков
интернет-магазинов

13 заводов

СНГ в портфолио

3000+

точек продаж
автоматизировали

450+

проектов для
b2b запустили

6 млрд \$

суммарный оборот
наших клиентов

COMPLETO

Наши клиенты
компании,
которые уже
доверились нам



6 лет

средний срок
сотрудничества



torex



COMPLETO

Команда
сертифицированные
маркетологи

70 сотрудников
Все специалисты работают
INHOUSE

7
исследования
и аналитика

11
разработка
и поддержка

12
трафик и
интернет-реклама

4
дизайн

14
клиентский
сервис

22
бэк-офис



Сертификаты
специалистов:



COMPLETO

Смотрите видео



Мощная
экспертиза
мы обучаем
рынок



Курсы в ВШЭ
обучили маркетинговых
директоров Panasonic,
Beeline, Kaspersky и др.



500 студентов
обучили в своём
учебном
центре MaEd.ru



Книга
про интернет-
маркетинг –
бестселлер на [Ozon.ru](https://www.ozon.ru)



10 000+
мастер-классов
провели



Мы оказываем 4 вида консалтинга

В зависимости от ваших целей и задач

Целевой

- определение цели
- выбор направления
- посоветоваться

Аудит

- Настройки CRM
- Пригодность сайта
- Качество рекламы
- Аналитика

Тактика

- Медиа план
- Каналы
- Путь клиента

Стратегия

- Цель
- Аудит
- Концепт



*Помним, консалтинг это только старт работ, дальше начинается их **реализация** и без нее консалтинг бесполезен!*

Роман Цветков, управляющий партнер Комплето

COMPLETO

Целевой Консалтинг

Задача: определить
цель и выбрать
направление



Моя задача, сформировать гипотезы и направления, для реализации ваших целей!

Михаил Федоров
руководитель отдела
исследований



Общая информация:

- 14 дней
- 90 000 рублей
- Общие рекомендации

Когда:

- Есть старый сайт, активности не вели, диджитал не развивали
- Выходим на новые иностранные рынки
- Дилеры выкручивают руки (давайте дешевле, а то уйдем)
- Хотим выйти на новый рынок (b2b)
- У нас период застоя в бизнесе

Кто делает:

- Digital стратег в B2B
- Менеджер новых проектов вашей отрасли

Для кого?

- Владелец бизнеса / CEO
- Коммерческий директор
- Директор по продажам
- Директор по маркетингу

Процесс разработки:

- Заполняете подробный бриф
- Мы проводим интервью
- Брейнштормим внутри идеи используя накопленный опыт
- Выдаем результаты в виде списка следующих работ

Примеры работ:

- [Строительные материалы](#)
- [IT компания](#)

COMPLETO

Аудит маркетинга

Задача: определить
качество маркетинга



Я смогу увидеть ошибки и предложить как улучшить ваши маркетинговые активности!

Сергей Сухоплюев
руководитель отдела
трафика



Общая информация:

- 21 день
- 150 000 рублей
- Аудит CRM, рекламных каналов, сайта и аналитики

Когда:

- Уже есть разные рекламные каналы, но не понятна эффективность
- Сайт приносит заявки, но кажется, что можно больше
- Отдел продаж жалуется, что плохие лиды и в итоге низкая конверсия в продажу
- Нет доверия к системе аналитики

Кто делает:

- Аналитик
- Performance маркетолог
- Интегратор CRM
- Менеджер новых проектов

Для кого?

- Директор по маркетингу
- Директор по продажам
- Коммерческий директор

Процесс разработки:

- Заполняете подробный бриф и выдаете доступы
- Мы проводим аудиты систем
- Задаем вам дополнительные вопросы
- Выдаем результаты в виде ошибок и списка работ по улучшению

Примеры работ:

- [Аудит SEO](#)
- [Аудит сайта](#)
- [Аудит рекламы](#)

COMPLETO

Тактический план

Задача: выбрать
лучшие каналы и
составить медиа план



*Я смогу понять вашу аудиторию,
предложить УТП и лучшие каналы
для привлечения!*

Алексей Горбачев
Digital стратег



Общая информация:

- 21 день
- 175 000 рублей
- Краткий СМ, каналы и медиа план

Когда:

- Запуск нового продукта и вывод его на рынок
- Расширение бюджетов и полномочий маркетинга
- Вывод маркетинга на новый уровень
- Запуск новых рекламных каналов и пересмотр старых методов привлечения

Кто делает:

- Digital стратег
- Performance маркетолог
- Менеджер новых проектов

Для кого?

- Директор по маркетингу
- Директор по продажам
- Коммерческий директор

Процесс разработки:

- Заполняете подробный бриф
- Мы проводим интервью
- Делаем краткие исследования
- Готовим концептуальный план
- Защищаем план перед вами и собираем обратную связь
- Дорабатываем план

Примеры работ:

- [Кредитная организация](#)
- [Онлайн ДМС](#)
- [Застройщик](#)

COMPLETO

Разработка стратегии

Задача: сделать
детальный анализ
бизнеса и разработать
план на 2 года

Я смогу рассказать вам о вашем бизнесе то, что не знали даже вы и вы сможете пойти вперед!

Владимир Давыдов
Сооснователь Комплето



Общая информация:

- 2 месяца
- от 1 100 000 рублей
- Исследования, глубинные интервью, план график работ

Когда:

- Разработка нового позиционирования / бренда
- Вообще не понятно куда идти с интернетом, а исследований никаких нет
- Руководство просит четко зафиксировать планы по маркетингу на 2 года
- Нужны инсайды, много инсайдов

Кто делает:

- Коммерческий директор
- Digital стратег B2B
- Руководитель отдела трафика
- Менеджер новых проектов

Для кого?

- Владелец бизнеса
- Генеральный директор
- Коммерческий директор
- Директор по маркетингу

Процесс разработки:

- Мы проводим интервью с вашей командой
- Делаем исследования (спрос, конкуренты, тайный покупатель, сайт...)
- Защищаем защищаем каждое исследование
- Готовим стратегию
- Защищаем стратегию
- Дорабатываем по вашим вопросам

Примеры работ:

- [Завод строй материалов](#)
- [Садовая техника](#)

COMPLETO

129

трафик и
лидогенерация

59

стратегии
маркетинга

46

сайты и
посадочные

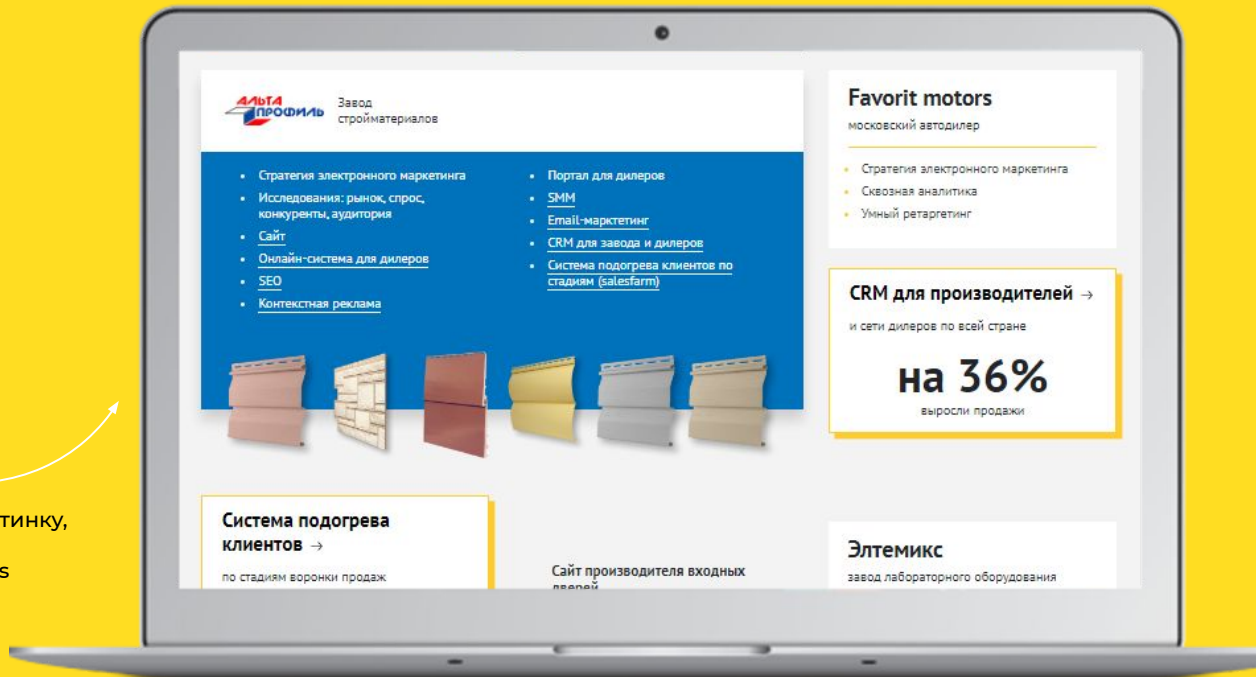
11

CRM и личные
кабинеты

Кейсы

портфолио
выполненных
проектов

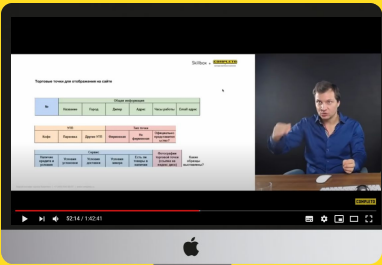
Кликните на картинку,
все кейсы на
completo.ru/cases





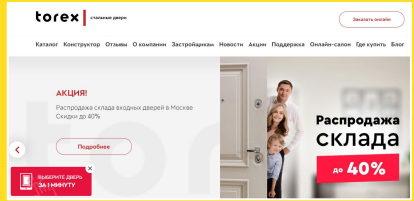
Кейсы

Маркетинговый подход к разработке сайтов



Видео про подход

torex.ru

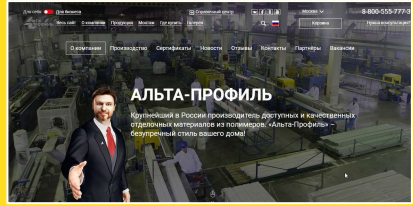


284 млн руб
сайт принес клиенту

[Подробнее](#)

alta-profil.ru

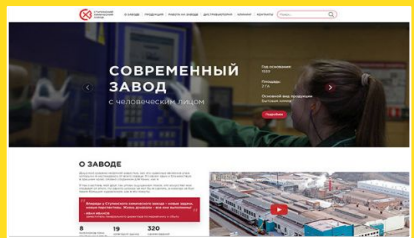
Кейс



в 87 раз
выше конверсия в продажу

cxz.ru

Кейс



на 60%
выше семантическое ядро

komek.ru/komatsu/

Кейс



в 2 раза ниже
стоимость лида из контекста



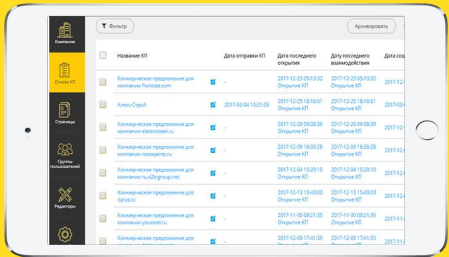
Кейсы

Разработка

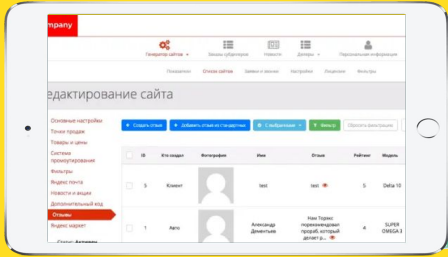
делаем IT-системы для b2b-компаний

в 3 раза ниже ФОТ на поддержку

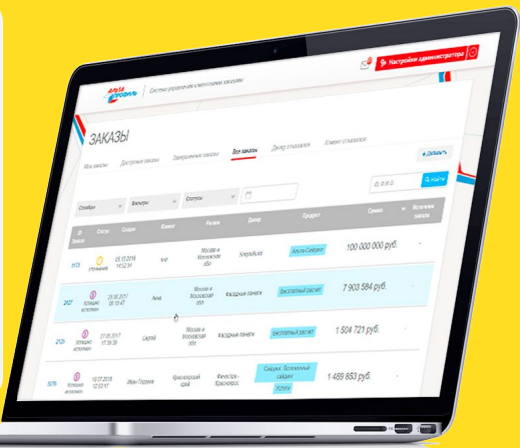
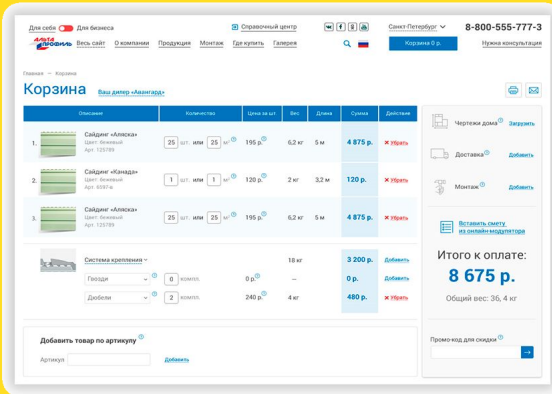
в 8 раз меньше пропущенных заявок



CRM система для менеджеров по продажам



Генератор сайтов партнеров с SEO, аналитикой, модулем РСР



Личный кабинет дилера с системой распределения заявок



Кейсы

Sales Pilot

повышаем конверсию КП

На **17%** в среднем повышается конверсия после внедрения

КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ
Для компании «ПОКАЗАТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ»

ВЕНПРОМ

Спасибо за обращение в компанию «ВЕНПРОМ»!
Мы готовы решить все вопросы, связанные как с комплексной поставкой оборудования, так и с доставкой товара на место производства.

ГОРИЗОНТАЛЬНЫЙ ТОКАРНЫЙ СТАНОК UT-2000/200L ASSUWAY (ТАЙВАНЬ)

Габаритные размеры: 1. Максимальная высота станины 8100 мм
2. Длина станины с максимальной подачей 4570 мм (срок UT2000) / 3070 мм (срок UT200L)
3. Макс. Ø наружной 300 мм
4. Макс. длина вылета 870 мм
5. Чистящие А-Б-С 4000 мм³/мин
6. Диаметр круга 32 мм
7. Контроль Rapic 3 В-Б работы с датчиком 30-комнатной

ПЕРВЫЙ ЭТАП: НАЧАЛО РАБОТЫ

Заключен работы:
Сделана работа: [Сделана работа](#)

Бюджет: **148 900 руб.**

Ваш менеджер: **Никита**
☎ 8-902-206-5340

ПИСЬМО МЕНЕДЖЕРА СО МНОЙ СЯЗЕТСЯ

Мы рады для вашей работы с нами. Мы готовы решить все вопросы, связанные с производством.

Получить консультацию

[Связаться с IT & GDC](#)

Кейс Продажа станков

КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ
Для компании «ПОКАЗАТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ»

СОБСТВЕННАЯ ТОРГОВАЯ МАРКА

Суперный линейный завод предлагает услуги по разработке Собственной Торговой Марки (СТМ) именно для вашей компании. Мы работаем по принципу «услуга — оплата» и помогаем клиенту до производства, запуска. Оплата только за услуги по количеству изделий. Мы не делаем никаких отсылок под машину. Бренд будет получен на заводе.

Ваш менеджер: **Никита**
☎ 8-902-206-5340

ПИСЬМО МЕНЕДЖЕРА СО МНОЙ СЯЗЕТСЯ

Мы рады для вашей работы с нами. Мы готовы решить все вопросы, связанные с производством.

Получить консультацию

[Связаться с IT & GDC](#)

ПРЕИМУЩЕСТВА

- ПОЛНЫЙ ЦИКЛ ПРОИЗВОДСТВА**
Полностью готовый комплект оборудования, включая доставку, установку и пуск. Гарантия на все оборудование.
- СОВЕРШЕННЫЙ АССОРТИМЕНТ КОМПЛЕКС**
Индивидуальный подбор оборудования, включая доставку, установку и пуск. Гарантия на все оборудование.
- БОЛЬШОЙ ОПЫТ**
Разработка и внедрение СТМ для более чем 100 компаний. Мы работаем по принципу «услуга — оплата».

1 ФОРМИРОВАНИЕ АССОРТИМЕНТА

Вы можете прожить собственную историю, производя оборудование или изделия его составляющие. Мы поможем вам разработать подробный ассортиментный перечень продукции и учесть особенности работы вашей компании.

Кейс Контрактное производство

КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ
Для компании «ПОКАЗАТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ»

Мы подберем Вам квартиру мечты за 4 недели и добьемся снижения цены на 10%!

Наше агентство «Купи/Продай» в России сеть агентств недвижимости, обладающих Брендом, высоким стандартом качества обслуживания и современными технологиями ведения Бизнеса.

Наша компания — это команда профессионалов, для каждой сделки имеет собственную Российскую лицензию риэлтора, которая при подаче заявки, подтверждает право оказывать услуги населению в сфере недвижимости.

ВАШ ЛИЧНЫЙ АГЕНТ
Алексей Кучинский
Ведущий аспект по недвижимости

- «4 лет успешной работы на рынке»
- «Более 20 сделок с недвижимостью»
- «Гордизанный результат»
- «Безупречная репутация»
- «Индивидуальный подход к каждому Клиенту»

ОСОБЕННОСТИ СПЕЦИАЛИЗАЦИИ:
Специалист, как на рынке городской, так и загородной недвижимости. Большой опыт в проведении сделок с привлечением ипотечных кредитов.

Ваш менеджер: **Никита**
☎ 8-902-206-5340

ПИСЬМО МЕНЕДЖЕРА СО МНОЙ СЯЗЕТСЯ

Мы рады для вашей работы с нами. Мы готовы решить все вопросы, связанные с производством.

Получить консультацию

[Связаться с IT & GDC](#)

Кейс Агентство недвижимости

COMPLETO

Кейсы

Лидо- генерация

умеем искать
непростых
b2b-клиентов



Работаем на
привлечение:



Яндекс Директ



LinkedIn

facebook



Кровельные материалы

570%
ROMI

119 млн
рублей выручка

Стройматериалы



Кейс

в 4,5 раз
больше лидов

в 20 раз
выше доход

Радиотехника



Кейс

350%
больше лидов
от плана

228 млн
рублей продаж

Оборудование



Кейс

700%
ROI

15 млн
рублей продаж

Авиационное ПО



Кейс

7,5%
CTR

900 руб
стоимость лида

Разработка ПО



Кейс

83\$
цена конверсии

12 млн
рублей продаж

Увеличиваем продажи b2b-компаний через account-based marketing

Сбор базы

Соцсети
LinkedIn
hh.ru
Партизанские методы

Прогрев

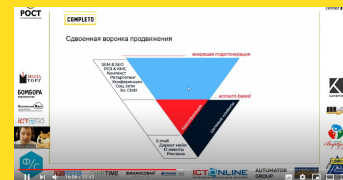
Платная реклама
Директ-мейл
Email-маркетинг

Вовлечение

Ивенты
Встречи
Звонки

Продажа

КП
Переговоры
Тендеры



V2B-стратегия персонализированных мультиканальных активностей отделов маркетинга и продаж

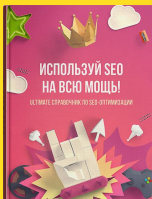
Видео про
подход

COMPLETO

Кейсы

SEO

по пути клиента для сложных рынков



Инструкция по SEO-оптимизации

Самая подробная методичка
в России от специалистов
Комплето

Стройматериалы

 Кейс

+900%

посещаемость
в сутки

+700%

трафик в
среднем

Вездеход (аэросани)

 Кейс

+68%

небрендовый
трафик

в 18 раз ↑

больше заявок

Сеть медицинских центров

+100%

посещаемость
в сутки

на 61% ↑

семантическое
ядро

Входные двери

 Кейс

+400%

трафик в
среднем

в 10 раз ↑

скорость загрузки
сайта

Телеком-оборудование

+74%

посещаемость
в сутки

на 83% ↑

семантическое
ядро

Оборудование

 Кейс

+200%

трафик в выдаче

в 20 раз ↑

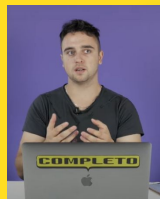
семантическое ядро

COMPLETO

Кейсы

Сквозная аналитика

для компаний с сетью партнеров и длинным циклом сделки



Авторы курса по сквозной аналитике

Запустили единственный в Рунете курс совместно с Skillbox, Roistat и Comagic

Настроили сквозную отчетность до прибыли компаниям:



Как мы работаем

Процессы, люди, деньги

COMPLETO



Выделенный менеджер
будет с вами на связи 24/7



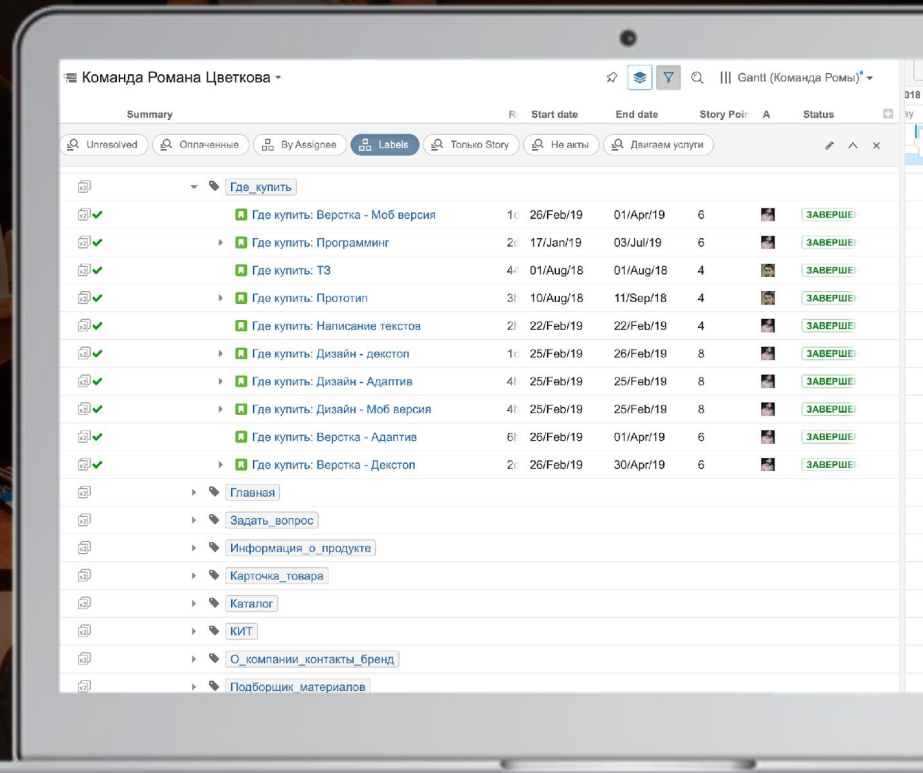
Контроль качества:
специалисты регулярно
аттестуются по системе грейдов



Эффективно работаем удаленно
большинство клиентов не из Москвы



Четкое планирование
вы будете всегда в курсе
сроков и хода проекта



COMPLETO

ОТЗЫВЫ

счастливых
клиентов



9/10 NPS

оценка наших клиентов

SAGA



«Ребята профессиональные,
особенно в маркетинге.
Очень благодарны, глубоко
вникают в наш бизнес»

Видеоотзыв

Ростелеком



«Сотрудничаем с
Комплето уже год и уже
есть план работы в
будущем. Спасибо
большое!»

Видеоотзыв

Награда
от клиента
за 5 лет работы



COMPLETO

Финансовое взаимодействие

Форматы работы



на **40%** выше

эффективность
наших сотрудников

1

Работа по KPI
(SEO и лидогенерация)

Базовый платеж – 50%

2

Работа по услугам

В стоимость заложены риски

3

Time & material

Оплата по часам

4

Аутстаффинг

Выкуп специалиста фуллтайм

COMPLETO

Обсудим ваш проект?
Пишите и звоните

+7 (495) 640-89-97

✉ contact@completo.ru

🖥 completo.ru

📖 blog.completo.ru

📺 completo.tv

📘 fb.com/completo.ru

👤 vk.com/completoru