

**УВЕЛИЧИВАЕМ ПРИБЫЛЬ С ПОМОЩЬЮ
КОМПЛЕКСНОГО ПРОДВИЖЕНИЯ
И АВТОМАТИЗАЦИИ ПРОДАЖ
КОМПЛЕКСНЫЙ ИНТЕРНЕТ-МАРКЕТИНГ**

Здравствуйте!

Меня зовут Станислав, я являюсь собственником и руководителем digital-агентства «аАкцент performance-маркетинг». Бизнесом в сфере интернет-маркетинга я занимаюсь с 2006 года. За это время накопилось много успешно реализованных проектов.

Digital-агентство performance-маркетинга «аАкцент» было основано в 2006 году в Казани и специализируется на разработке и реализации комплексных стратегий продвижения в интернете с гарантией выполнения KPI. Сегодня «аАкцент» является одним из ведущих digital-агентств и входит в ТОП-20 агентств России по версии Roistat.

При классическом подходе к интернет продвижению, работа с каждым инструментом по отдельности - это новые исполнители, бюджеты, риски и потеря времени. Для достижения цели все инструменты интернет-продвижения должны работать в комплексе — тесной взаимосвязи, как музыканты в оркестре. Только тогда получается музыка.

Мы разрабатываем индивидуальную стратегию интернет-продвижения, которая включает в себя все инструменты интернет-маркетинга: маркетинг, интернет-реклама и продвижение, продвижение в социальных сетях и работа с сообществами, PR и работа с блогерами, работа со СМИ, далее воплощаем её в жизнь. Автоматизируем процессы в отделе продаж, внедряем CRM и системы сквозной бизнес-аналитики для отслеживания эффективности продвижения и работы отдела продаж. Всю работу по продвижению и финансовую ответственность за достижение результата (KPI) мы берем на себя.

Я буду рад лично познакомиться с Вами, присоединяйтесь ко мне в соц. сетях:
<https://www.facebook.com/stanislaw.golodnov>
https://vk.com/stanislaw_golodnov

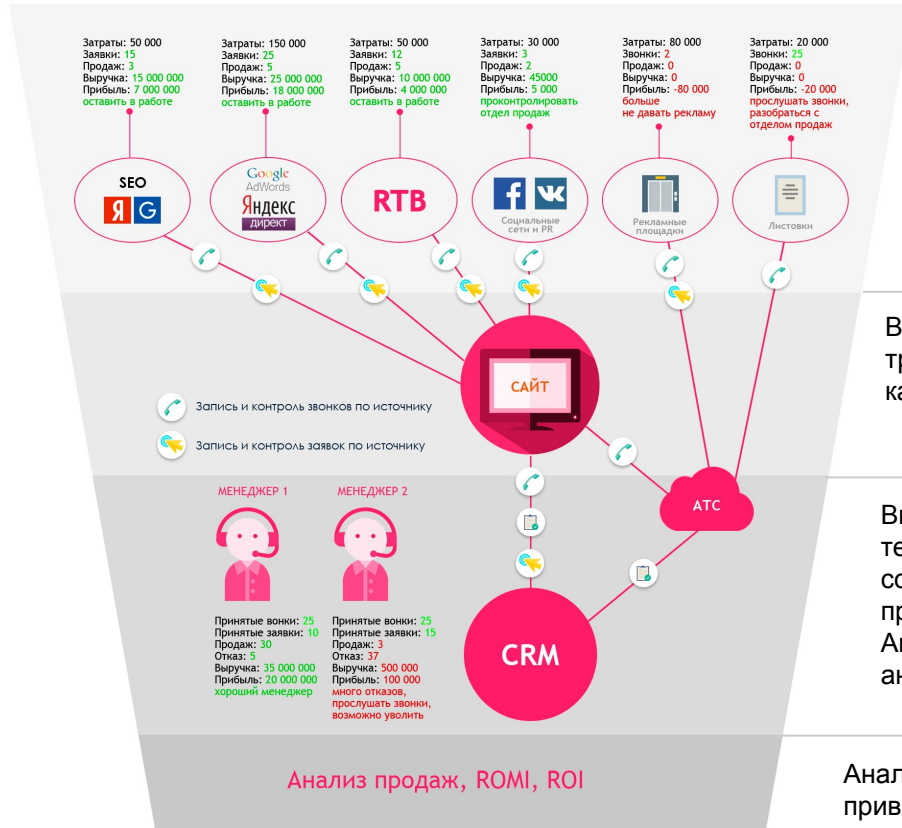


Станислав Голоднов

Основатель компании
«аАкцент performance-маркетинг»



Комплексная воронка интернет-маркетинга



Внедрение сквозной аналитики для определения эффективности рекламных каналов. Комплексное продвижение и привлечение трафика.

Внедрение динамического call-трекинга. Улучшение продающих качеств сайта.

Внедрение/интеграция CRM и телефонии. Автоматическое создание сделок, настройка бизнес-процессов, запись звонков. Автоматизация отдела продаж и анализ эффективности.

Анализ эффективности всей системы привлечения трафика и продаж.

А Как работает комплексный-маркетинг от аАкцент?

При классическом подходе к интернет-продвижению, работа с каждым инструментом по отдельности - это новые исполнители, бюджеты, риски и потеря времени.

Для достижения цели все инструменты интернет-продвижения должны работать в комплексе — тесной взаимосвязи, как музыканты в оркестре. Только тогда получается музыка.

Комплексный интернет-маркетинг от аАкцент — это «оркестр»: комплексное продвижения в интернете, которое работает на конкретные, исчисляемые в количественном и денежном эквиваленте цели.

Всю работу по продвижению и финансовую ответственность за достижение результата мы берем на себя, KPI прописываем в договоре. Над проектом работает целая команда специалистов.

Используем все инструменты продвижения в рамках одной услуги

Roostat

Внедрение системы аналитики

Яндекс Google

Контекстная реклама



SEO продвижение



PR, продвижение и реклама в соц. сетях

Яндекс Маркет



Другие рекламные площадки



E-mail маркетинг и авто-воронки



Улучшение сайта

amCRM.
Битрикс24

Внедрение CRM

online PBX
Билайн

Внедрение облачной телефонии



Классический подход VS performance-маркетинг

	КЛАССИЧЕСКИЙ ПОДХОД	PERFORMANCE от аАкцент
Стоимость услуг	Как правило зависит от типа услуги.	Формируется на основании цели, которую необходимо достичь.
Контекстная реклама	Результат: количество посетителей на сайте и CTR. Отдельная плата подрядчику.	Результат: Достижение цели по целевым звонкам, заявкам, заказам с сайта.
SEO продвижение	Результат: позиции или трафик. Отдельная плата подрядчику.	Результат: Достижение цели по целевым звонкам, заявкам, заказам с сайта.
Реклама и продвижение в социальных сетях и PR	Результат: количество подписчиков, ведение. Отдельная плата подрядчику.	Результат: Достижение цели по целевым звонкам, заявкам, заказам с сайта.
Работа с Авито и другими площадками	Результат: наличие объявлений. Отдельная плата подрядчику.	Результат: Достижение цели по целевым звонкам, заказам с рекламных площадок..
Доработка и улучшение сайта	Результат: «правки» на сайте. Отдельная плата подрядчику.	Результат: увеличение звонков, заявок, заказов с сайта для достижения цели.
Инструменты продвижения	Каждый инструмент - отдельная услуга и оплата.	Мы сочетаем все инструменты в одной услуге. Результат один: Увеличение количества клиентов.
Риски	Хорошие позиции в поисковых системах или контекстная реклама не всегда гарантируют заявки и продажи.	Оплата зависит от достигнутого результата (KPI) Мы разделяем все риски с Вами.



НАШИ КОМПЕТЕНЦИИ



Внедрение сквозной бизнес-аналитики

Для уменьшения расходов и увеличение эффективности интернет-рекламы

Что дает решение

Roostat

- ❖ Отслеживание эффективности рекламных источников;
- ❖ Оптимизацию расходов на рекламные источники;
- ❖ Формирование отчетов по целевым показателям;
- ❖ Отслеживание эффективности менеджеров;
- ❖ Отслеживание оффлайн-продаж.



Команда проекта 5 специалистов:

1. Бизнес-аналитик;
2. Специалист по интернет-маркетингу;
3. Менеджер-проекта;
4. Интегратор-аналитик;
5. Web-разработчик.

★ Мы входим в **ТОП20** интеграторов сквозной аналитики России!



Настройка под ключ

Полноценная интеграция онлайн/офлайн рекламных источников, сайтов, CRM и других различных систем. Настройка подменных номеров и автоматических отчетов по вашим показателям.



Обучение клиента

Обучение вашего сотрудника по всем вопросам, касающимся системы аналитики, а также советы по улучшению эффективности интернет-продвижения.



Внедрение CRM системы и облачной телефонии

Для управления клиентской базой, повышения эффективности и контроля отдела продаж.

Что дает решение

amcCRM.
Битрикс24[©]

online
PBX Билайн

- ❖ Оптимизацию бизнес-процессов;
- ❖ Распределение очереди звонков/заявок между менеджерами и контроль пропущенных звонков;
- ❖ Автоматическое добавление новых клиентов со входящего звонка/заявки;
- ❖ Удаленный контроль и отчетность по продажам.



Команда проекта 5 специалистов:

1. Бизнес-аналитик;
2. Специалист по интернет-маркетингу;
3. Менеджер-проекта;
4. Интегратор-аналитик;
5. Web-разработчик.



Аудит и аналитика

Погружение в бизнес клиента и изучение-бизнес процессов. Проработка и оптимизация бизнес-процессов, воронки продаж, автоматизация повторяющихся задач. Аудит менеджеров и скриптов продаж.



Настройка под ключ

Полноценное внедрение и настройка CRM системы, облачной АТС, интеграция с сайтами и сервисами. Обучение сотрудников отдела продаж работе с системой.



Создание сайта или Landing-page с высокой конверсией

Современный сайт с авторским дизайном, системой управления CMS, SEO оптимизацией и продуманным продающим контентом

Что дает решение



HostCMS

Яндекс Google

- ❖ Создание конкурентоспособного имиджа Компании;
- ❖ Качественное позиционирование Ваших продуктов и услуг в интернете;
- ❖ Продающий сайт на современной платформе;
- ❖ Увеличение количества звонков, заявок, продаж;
- ❖ Увеличение эффективности интернет-продвижения.



Команда проекта 8 специалистов:

1. Специалист по интернет-маркетингу;
2. Менеджер-проекта;
3. Дизайнер;
4. Верстальщик;
5. Web-разработчик;
6. SEO специалист;
7. Копирайтер;
8. Контент-менеджер.



Целевая аудитория и маркетинг

Комплексный маркетинговый анализ Вашего бизнеса, в который входит исследование Вашего продукта/услуги, рынка, конкурентов и спроса у Ваших клиентов. Разработка УТП.



Прозрачная оплата

Создаем сайт с учетом требований поисковых систем, авторским дизайном и CMS. Адаптивная верстка под мобильные устройства. Обучаем Ваших сотрудников работе с сайтом.



Контекстная и таргетированная реклама

Интернет-реклама с оплатой за клиентов для Вашего бизнеса в рамках Performance-маркетинг для увеличения продаж

Что дает решение



- ❖ Быстрый запуск и максимальный охват;
- ❖ Увеличение количества звонков и заявок;
- ❖ Быстрый рост продаж;
- ❖ Увеличение эффективности интернет-продвижения;
- ❖ Снижение расходов на интернет-рекламу.



Команда проекта 6 специалистов:

1. *Бизнес-аналитик;*
2. *Специалист по интернет-маркетингу;*
3. *Менеджер-проекта;*
4. *Интегратор-аналитик;*
5. *CPC специалист;*
6. *Web-разработчик.*



Настройка рекламы

После запуска анализируем результативность, предоставляем отчет о количестве и стоимости заявок/звонков с рекламы, а также конверсии Вашего сайта.



Эффективное ведение

Совместно определяем измеримую цель (KPI), которую необходимо достичь. Например: получить 450 обращений с сайта за 90 дней по цене не более 500 руб. за обращение.

А SEO продвижение сайта в ТОП10

SEO продвижение в ТОП10 поисковых систем с финансовой гарантией результата. Отчет по входящим звонкам с SEO продвижения.

Что дает решение



- ❖ Позиции сайта в ТОП10 поисковых систем;
- ❖ Рост посещаемости сайта;
- ❖ Увеличение количества звонков/заявок, продаж;
- ❖ Улучшение имиджа компании и повышение доверия;
- ❖ Тех. поддержка и обновление сайта без доп. платы.



Команда проекта 6 специалистов:

1. *Специалист по интернет-маркетингу;*
2. *Менеджер-проекта;*
3. *SEO специалист;*
4. *Копирайтер;* 5. *Контент-менеджер;*
6. *Web-разработчик;*



Оптимизация сайта

Подбор продающих ключевых фраз. Написание, оптимизация текстов и сайта в целом. Улучшение продающих качеств сайта и ускорение его загрузки. Гарантия “Белого SEO” и защита от блокировки.



Прозрачная оплата и отслеживание звонков с SEO

После оптимизации оплата производится исключительно за продвинутые ключевые фразы по факту. Подмена номера телефона и отчет по звонкам с SEO. Вы будете знать насколько эффективно продвижение.



PR и SMM продвижение в социальных сетях

Комплексное PR и SMM продвижение сразу в трёх социальных сетях:
ВКонтакте, Instagram, Facebook

Что даёт решение



- ❖ Увеличение продаж;
- ❖ Улучшение имиджа и узнаваемости бренда;
- ❖ Повышение лояльности клиентов, работа с негативом;
- ❖ Регулярное ведение аккаунтов, организация конкурсов;
- ❖ Работа с популярными пабликами, лидерами мнений, блогерами и селебрити;



Команда проекта 6 специалистов:

1. *Специалист по интернет-маркетингу;*
2. *Менеджер-проекта;*
3. *PR/SMM специалист;*
4. *Дизайнер;*
5. *Копирайтер;*
6. *Контент-менеджер.*



Анализ и стратегия

Маркетинговый анализ целевой аудитории, выявление точек «повышения лояльности». Разработка и реализация комплексной коммуникационной стратегии в соц. сетях. Скрытый маркетинг и PR.



Эффективное ведение

Комплексное построение независимого канала продаж в соцсетях. Стратегически выверенное и правильное присутствие в соц. сетях. Увеличение охвата и вовлечение целевой аудитории в коммуникацию.



КОМПАНИИ, КОТОРЫЕ УЖЕ ПРИНЯЛИ ПРАВИЛЬНОЕ РЕШЕНИЕ





Комплексное продвижение интернет-магазина rieber-online.ru

- Внедрение системы аналитики Roistat;
- Продвижение сайта в поисковых системах;
- Настройка контекстной рекламы;
- Выполнение KPI;
- Настройка RetailCRM.



Интернет-магазин rieber-online.ru является одним из 4 официальных дилеров на территории Российской Федерации известной немецкой марки обуви «Rieber ANTISTRESS»

Дата начала сотрудничества: январь 2018 г.

Состояние на момент старта сотрудничества:

- Интернет-магазин собранный на CMS 1С-Битрикс;
- Отсутствие позиций в SEO выдаче;
- Отсутствие контекстной рекламы.



Что было сделано

- Базовая настройка проекта;
- Интеграция с сайтом;
- Интеграция с рекламными источниками;
- Настройка отчетов: по каналам, по времени суток и дням недели, устройствам и площадкам рекламных систем.

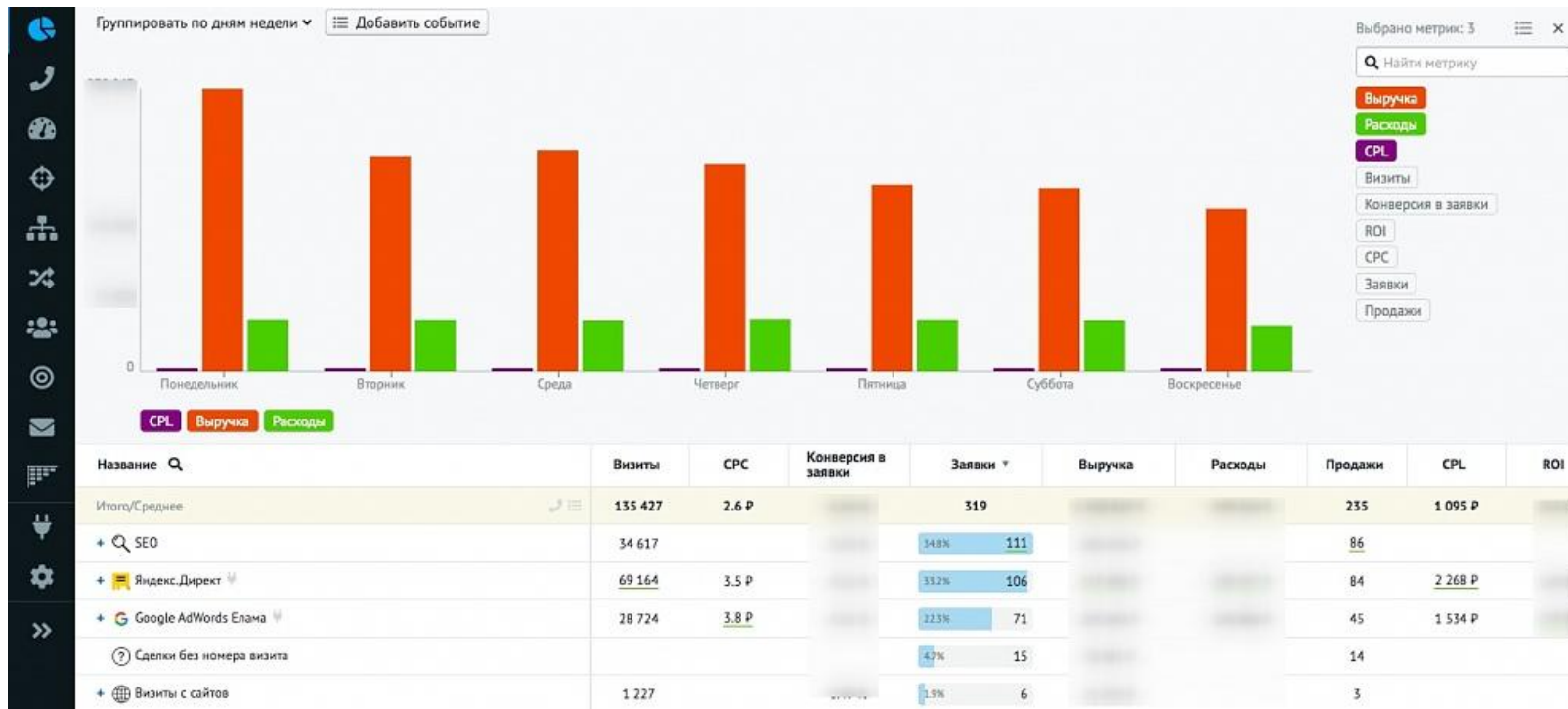


Результат первые 3 месяца

- Отслеживание эффективных рекламных источников;
- Отслеживание неэффективных ключевых слов;
- Формирование отчетов по множеству показателей: эффективность рекламного источника, конверсия сайта, CPL, CPO ROI;
- Ежедневное смс-оповещение о показателях за день.

Задача №1

Внедрение системы аналитики Roistat





Что было сделано

- SEO оптимизация сайта;
- Копирайтинг и размещение текстов;
- Исправлены технические ошибки на сайте, ускорена загрузка страниц;
- Автоматизированы заголовки для всех страниц сайта;
- Составлены рекомендации по улучшению продающих качеств сайта.

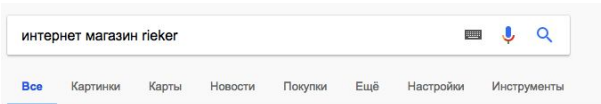


Результат после первых 3-х месяцев

- Выход в ТОП основных ключевых слов;
- Более 30 тыс. переходов;
- Более 100 оформленных заказов;
- Выручка более 500 тыс. руб.

Задача №2

Продвижение сайта в поисковых системах



Результатов: примерно 454 000 (0,41 сек.)

Интернет-магазин обуви Rieker-shop.ru | Купить немецкую обувь ...

<https://rieker-shop.ru/>

Интернет-магазин Rieker-shop.ru осуществляет продажу немецкой обуви Rieker и Remonte по выгодным ценам. Безупречное качество товаров ...

Женская обувь · Мужская обувь · SALE! · Каталог немецкой обуви ...

Женская обувь | Купить немецкую обувь по выгодным ... - Rieker

https://rieker-shop.ru/zhenskaya_obuv/

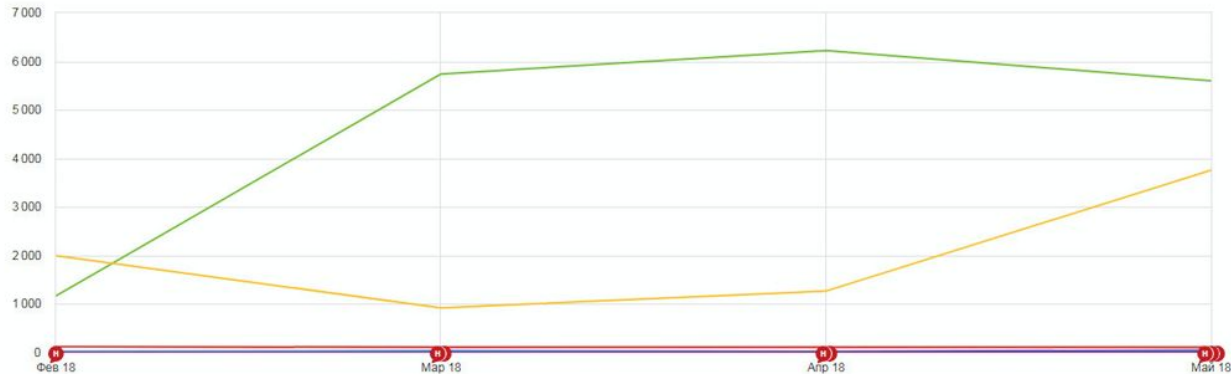
Интернет-магазин Rieker-shop.ru предлагает купить женскую обувь Rieker и Remonte по выгодным ценам. Безупречное качество товаров, оперативная ...

Интернет-магазин обуви "Rieker" с бесплатной доставкой. Купить ...

<https://rieker-online.ru/>

Интернет-магазин недорогой и модной обуви "Rieker" с бесплатной доставкой по России. Купить мужскую и женскую обувь со скидкой. Большой ...

Визиты





Что было сделано

- Выявлены потребности и критерии удовлетворения целевой аудитории;
- Подобрано более 3000 ключевых фраз и написано несколько видов продающих текстов для каждого ключевого слова;
- Настроены рекламные кампании на Поиске + Рекламная сеть для Яндекс.Директ и Google Adwords, также настроен ретаргетинг;
- A/B тестирование для объявлений.

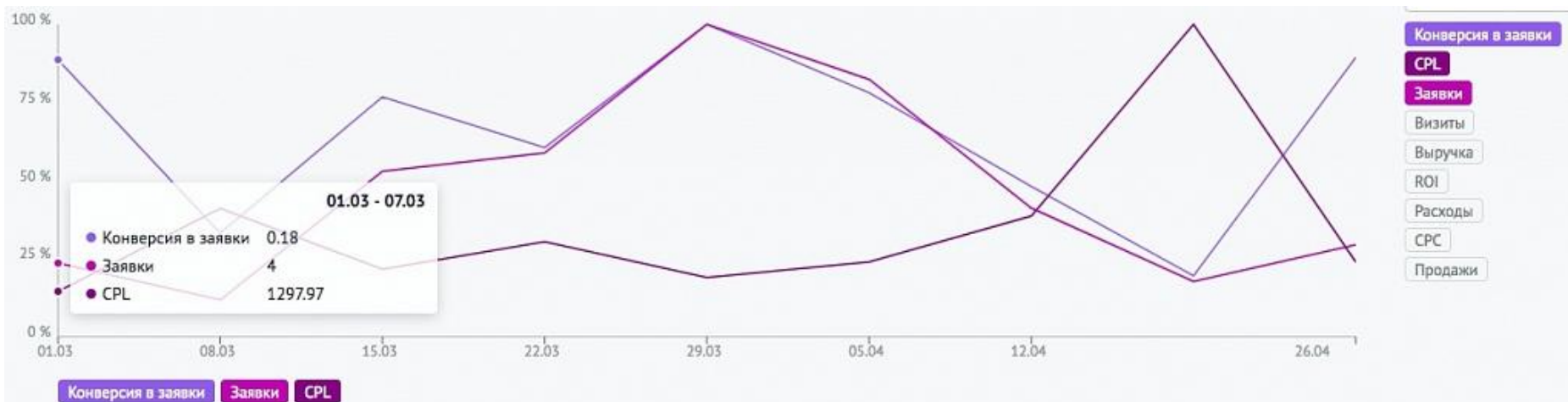


Результат за 2 месяца тестов

- Более 50 тыс. переходов;
- Более 70 оформленных заказов;
- Выручка более 400 тыс. руб;
- Стоимость оформления заказа ~ 2 300 руб.;
- ROI ~ 118%.

Задача №3

Настройка контекстной рекламы



Название	Визиты	CPC	Конверсия в заявки	Заявки	Выручка	Расходы	Продажи	CPL
Итого/Среднее	Выбрано: 3	На графике: 2		76				2 341 P
+ Google AdWords Елама				21				100% 2 531 P
+ Яндекс.Директ				50				100% 2 495 P

Задача №4

Выполнение KPI по контекстной рекламе: 40 заказов в месяц с учетом CPL \leq 2 000 руб.



Что было сделано

- Расширение семантического ядра;
- Настройка новых объявлений для ротации;
- Запуск новых кампаний в ретаргетинге и ремаркетинге, по действующей базе клиентов;
- Регулярная оптимизация действующих рекламных кампаний.

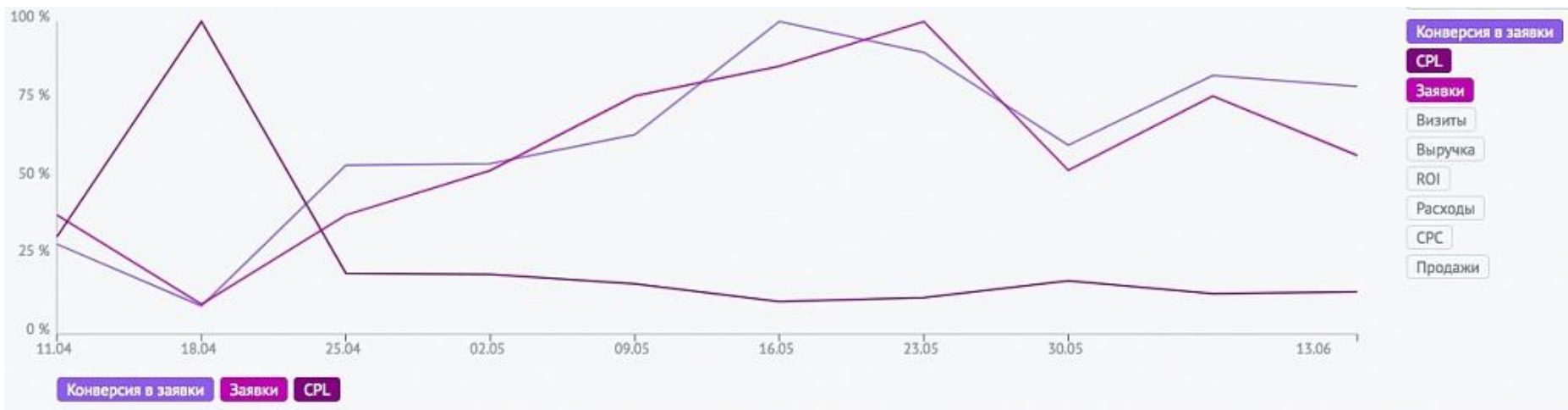


Результат через 3 месяца

- Более 90 тыс. переходов;
- Более 140 оформленных заказов;
- Выручка около 850 тыс. руб;
- Стоимость оформления заказа ~ 1 600 руб.;
- ROI ~ 1054%.

Задача №4

Выполнение KPI по контекстной рекламе: 40 заказов в месяц с учетом CPL <=2 000 руб.



Название	Визиты	CPC	Конверсия в заявки	Заявки	Выручка	Расходы	Продажи	CPL
Итого/Среднее	Выбрано: 3	На графике: 2		123				1 933 Р
Яндекс.Директ				65				100% 2 492 Р
Google AdWords Елама				58				100% 1 306 Р



Что было сделано

- Базовая настройка CRM: настройка статусов заказов, настройка прав сотрудников;
- Подключение и настройка почты для работы напрямую из CRM;
- Настройка триггерных рассылок;
- Интеграция с интернет-магазином;
- Интеграция с сервисами доставки: DPD, СДЭК и Почта России.



Результат

- Автоматическая отправка E-mail;
- Автоматизация работы со службами доставки;
- Отчетность по заказам;
- Повышение повторных продаж и среднего чека.

Задача №5

Настройка RetailCRM.

Заказы

Новый заказ +

Номер заказа

Покупатель

ФИО или телефон

Дата оформления заказа

 -

Менеджеры

Выберите значения

Статусы оплаты

Выберите значения

Магазины

Выберите значения

Сумма заказа

0 ₹ - 140000 ₹

Применить

статусы	№	Дата и время	Покупатель	Тип	Менеджер	Статус заказа	Оплата	Сумма
<input type="checkbox"/>	2018_504			Физическое лицо	—	Заказ принят	⌘	
<input type="checkbox"/>	2018_503			Физическое лицо	—	Заказ принят	⌘	
<input type="checkbox"/>	2018_502			Физическое лицо	—	Заказ принят	⌘	
<input type="checkbox"/>	708			Физическое лицо	—	Формируется к отправке	⌘	
<input type="checkbox"/>	13166			Физическое лицо	—	Новый, ждет подтверждения	⌘	
<input type="checkbox"/>	2018_501			Физическое лицо	—	Заказ принят	⌘	



Комплексный интернет-маркетинг



ГК «Сити-Строй»

Один из крупнейших застройщиков

- внедрена атоCRM+шахматка, интегрирована телефония;
- добавлены новые каналы продвижения: таргет, порталы;
- разработано 3 новых сайта под жилые комплексы.

стоимость звонка/заявки: **снижена в 1,7 раза**
 количество звонков/заявок: **увеличено на +160%**
 рост выручки по рекламе: **увеличена на +180%**



Страховой советник «Брокерс»

Сеть брокерских центров

- атоCRM интегрирована с сайтом, с лидогенераторами;
- настроены рекламные кампании ЯД, РСЯ, GA, КМС;
- улучшен сайт, повышена конверсия в 3 раза.

стоимость звонка/заявки: **снижена в 1,8 раза**
 количество звонков/заявок: **увеличено на +188%**
 рост выручки по рекламе: **увеличена на +170%**



«Центр трансмиссий»

Сеть автосервисов по ремонту АКПП

- внедрена CRM Битрикс24, интегрирована телефония;
- настроены рекламные кампании ЯД, РСЯ, GA, КМС, Таргет;
- разработан сайт, интегрирован с CRM, разработаны скрипты продаж.

стоимость звонка/заявки: **снижена в 1,47 раза**
 количество звонков/заявок: **увеличено на +140%**
 рост выручки по рекламе: **увеличена на +150%**



Персональный фитнес «Анатомия»

Студия персональных тренировок

- внедрена атоCRM, интегрирована телефония;
- настроены рекламные кампании ЯД, РСЯ, GA, КМС;
- установлена новая CMS на сайт.

стоимость звонка/заявки: **снижена в 2,1 раза**
 количество звонков/заявок: **увеличено на +230%**
 рост выручки по рекламе: **увеличена на +250%**



Комплексный интернет-маркетинг



СК «Народные балконы»
Отделочно-строительная компания

- внедрена атоCRM, сквозная аналитика;
- настроены рекламные кампании Яндекс, РСЯ, GA, КМС;
- повышена конверсия сайта в 1,8 раза, регулярный контроль отдела продаж.

стоимость звонка/заявки: **снижена в 1,8 раза**
 количество звонков/заявок: **увеличено на +300%**
 рост выручки по рекламе: **увеличена на +430%**



Сеть автосервисов «Таткардан»
Федеральная сеть автосервисов

- настроена сквозная аналитика с номером 8800;
- оптимизированы рекламные кампании по регионам;
- ставки в РК настроены под дни недели с самой высокой конверсией.

стоимость звонка/заявки: **снижена в 2 раза**
 количество звонков/заявок: **увеличено на +280%**
 рост выручки по рекламе: **увеличена на +230%**



«LUMSMART»
Энергосберегающее освещение по РФ

- настроена сквозная аналитика;
- настроены рекламные кампании Яндекс, РСЯ, GA, КМС;
- ставки в РК настроены под дни недели с самой высокой конверсией.

стоимость звонка/заявки: **снижена в 2 раза**
 количество звонков/заявок: **увеличено на +150%**
 рост выручки по рекламе: **увеличена на +180%**



ИК «Инфотех»
Видеонаблюдение и безопасность

- настроена сквозная аналитика;
- настроены рекламные кампании Яндекс, РСЯ, GA, КМС;
- ставки в РК настроены под дни недели и времени суток.

стоимость звонка/заявки: **снижена в 2 раза**
 количество звонков/заявок: **увеличено на +200%**
 рост выручки по рекламе: **увеличена на +220%**



Внедрение сквозной бизнес-аналитики и CRM



«РемонтТехСервис»

Сеть сервисов по РФ, ремонт техники

- Настройка коллтрекинга под каждый регион;
- Интеграция Яндекс.Директ и Google Adwords;
- Интеграция с 9 сайтами клиента по городам;
- Настройка отчетов по целевым показателям.

Сроки внедрения: **5 дня**



«Mango Service»

Сеть по ремонту Apple

- настройка Roistat;
- настройка коллтрекинга;
- интеграция Яндекс. Директ и Google Adwords;
- интеграция с сайтом;
- настройка отчетов по разным показателям.

Сроки внедрения: **3 дней**



ГК «Сити-Строй»

Один из крупнейших застройщиков

- Настройка коллтрекинга под каждый объект;
- Настройка коллтрекинга под off-line каналы;
- Интеграция Яндекс.Директ, Google Adwords, Таргет;
- Интеграция с Facebook и Instagram;
- Интеграция с 5 сайтами клиента;
- Интеграция с amoCRM и Облачной АТС OnlinePBX;
- Настройка отчетов по целевым показателям.

Сроки внедрения: **7 дней**



Страховой советник «Брокерс»

Сеть брокерских центров

- настройка коллтрекинга;
- интеграция Яндекс. Директ, Google Adwords, Таргет;
- интеграция со сторонним сервисом обратного звонка;
- интеграция с сайтом;
- интеграция с почтовыми лид-генераторами;
- интеграция с amoCRM и Облачной АТС Sipuni;
- настройка отчетов целевым показателям.

Сроки внедрения: **7 дней**



SEO продвижение в поисковых системах



Доставка суши «Сушилар»
Крупнейшая сеть в городе

- Оптимизация сайта, копирайтинг, веб-аналитика;
- Нарращивание естественной ссылочной массы;
- Постоянная техническая поддержка, защита от DDoS атак.

Количество ключевых фраз: **60 фраз**
Ключевых фраз в ТОП10: **83%**
Рост посещаемости: **+346%**



«Первый Визовый Центр»
Работает с 2015 года, 40 филиалов

- Оптимизация сайта, копирайтинг, веб-аналитика;
- Нарращивание естественной ссылочной массы;
- Увеличение конверсии сайта.

Количество ключевых фраз: **80 фраз**
Ключевых фраз в ТОП10: **96%**
Рост посещаемости: **+449%**



Компания «Волгадрагмет»
Драгоценные металлы

- Оптимизация сайта, копирайтинг, веб-аналитика;
- Нарращивание естественной ссылочной массы;
- Постоянная техническая поддержка, защита от DDoS атак.

Количество ключевых фраз: **30 фраз**
Ключевых фраз в ТОП10: **90%**
Рост посещаемости: **+236%**



Компания «ГрандМедикал»
Оптовая торговля мед. инструментом

- Оптимизация сайта, копирайтинг, веб-аналитика;
- Нарращивание естественной ссылочной массы;
- Продвижение по России.

Количество ключевых фраз: **30 фраз**
Ключевых фраз в ТОП10: **96%**
Рост посещаемости: **+256%**



SMM продвижение в соц. сетях и PR кампании



Сеть кофеин «НЕФТЬ» Кофейня с фермерским зерном

- ведение аккаунтов в Instagram, Вконтакте, Facebook;
- Работа с лидерами мнений, блогерами, художниками, фотографами;
- креативные конкурсы, и игры.

Охват: **292864 человек**
 Постов: **910**
 Рост продаж: **483%**



Доставка суши «Сушилар» Крупнейшая сеть в городе

- ведение аккаунтов в Instagram, Вконтакте, Facebook;
- Работа с лидерами мнений, блогерами, популярными личностями;
- отработка НЕгатива и спорных ситуаций, работа с жалобами.

Охват: **503036 человек**
 Постов: **963**
 Рост продаж: **875%**



Центр трансмиссий Сеть автосервисов по ремонту АКПП

- ведение аккаунтов в Instagram, Вконтакте, Facebook;
- работа с лидерами мнений, блогерами, популярными личностями;
- таргетирование промпостов.

Охват: **108263 чел. (ограничение GEO)**
 Постов: **319**
 Рост продаж: **234%**



Салон красоты «Brows!&Beauty» Студия красоты в МЕГА

- ведение аккаунтов в Instagram, Вконтакте, Facebook;
- Работа с лидерами мнений, блогерами, популярными личностями;
- организация фотосессий и мастеркласссов, конкурсы, и игры.

Охват: **75426 чел. (ограничение GEO)**
 Постов: **555**
 Рост продаж: **366%**

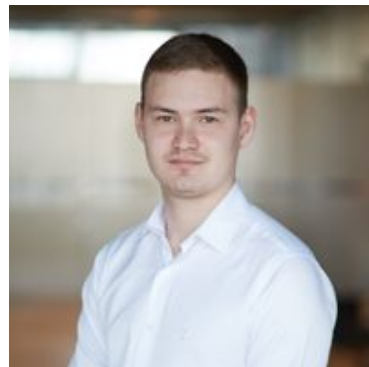


Наша команда



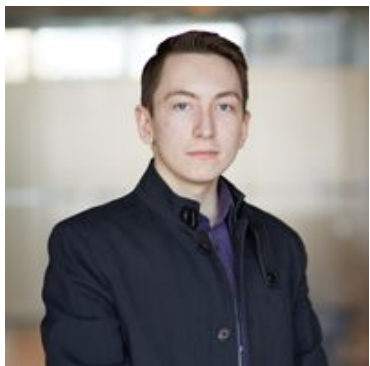
Руководитель компании
Станислав

Работает в области интернет-маркетинга с августа 2006 года. Реализовал более сотни успешных проектов. Уверен, что результатом в интернет-маркетинге является, исключительно, рост продаж и прибыли компании клиента.



Бизнес-аналитик
Динар

Производит анализ эффективности интернет-маркетинга, разрабатывает стратегию по выводу проекта на запланированные показатели. В работе опирается на такие показатели, как: конверсия сайта, CPL, CPO, ROMI, ROI, конверсия отдела продаж.



Специалист по интернет-маркетингу
Олег

Налаживает контакт и производит первичный аудит интернет-маркетинга компании Клиента, разрабатывает предложение по решению задач и достижению целей Клиента.



Специалист по интернет-маркетингу
Элина

Налаживает контакт и производит первичный аудит интернет-маркетинга компании Клиента, разрабатывает предложение по решению задач и достижению целей Клиента.



Наша команда



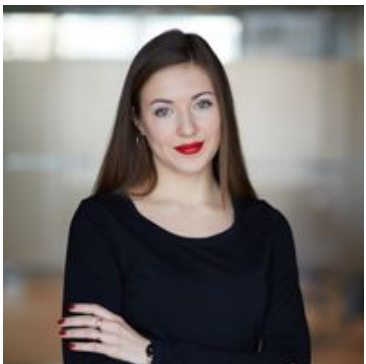
Интегратор-аналитик
Марсель

Внедряет систему сквозной аналитики, call-трекинг интегрирует с on-line и off-line рекламными каналами, CRM системы и OATC. Оптимизирует повторяющиеся задачи и другие бизнес-процессы.



SEO специалист
Дмитрий

Анализирует сайт на ошибки с точки зрения поисковых систем, разрабатывает стратегию SEO продвижения, тех. задания для копирайтеров и web-мастеров. Оптимизирует сайты, увеличивает посещаемость и выводит их в ТОП10 поисковых систем.



CPC специалист
Маргарита

Подбирает необходимое количество ключевых запросов, по которым целевая аудитория может найти продукцию или услуги нашего Клиента. Точно таргетирует рекламу на ЦА. Мониторит и внедряет все самые актуальные и полезные нововведения в интернет-рекламе.

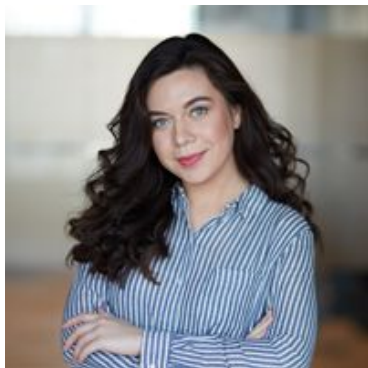


CPC специалист
Диана

Подбирает необходимое количество ключевых запросов, по которым целевая аудитория может найти продукцию или услуги нашего Клиента. Точно таргетирует рекламу на ЦА. Мониторит и внедряет все самые актуальные и полезные нововведения в интернет-рекламе.



Наша команда



PR/SMM специалист

Ирина

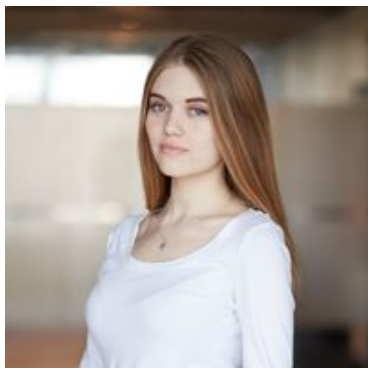
Разрабатывает PR стратегию развития компании Клиента в сети интернет, планирует работу по SMM продвижению в социальных сетях. Генерирует творческие идеи по проведению конкурсов и мероприятий в соц. сетях.



Дизайнер

Ильгиза

Разрабатывает прототипы и удобный для посетителей дизайн сайтов, Landing Page. Знает как сделать так, чтобы посетитель нашел на сайте то, что искал, оставил заявку или совершил покупку.



Web-разработчик

Юлия

Разрабатывает сайты, скрипты и внедряет нестандартный функционал на действующие сайты Клиентов с целью увеличение конверсии. Участвует в интеграции сервисов и систем автоматизации.



Web-разработчик

Айдар

Разрабатывает сайты, скрипты и внедряет нестандартный функционал на действующие сайты Клиентов с целью увеличение конверсии. Участвует в интеграции сервисов и систем автоматизации.

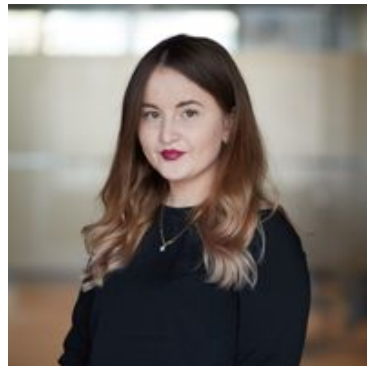


Наша команда



Менеджер-проекта
Резеда

Менеджер-проекта тесно взаимодействует с Клиентом, контролирует сроки и качество выполнения задач, является связующим звеном между командой и Клиентом.



Менеджер-проекта
Лейла

Менеджер-проекта тесно взаимодействует с Клиентом, контролирует сроки и качество выполнения задач, является связующим звеном между командой и Клиентом.



Контент-менеджер
Светлана

Оперативно и качественно наполняет проекты статьями, фотографиями и другим контентом. Тесно работает в команде с SEO специалистом. Знает CSS и правила оформления информации.



Бухгалтер
Вера

Контролирует документооборот нашей компании, следит за своевременной отправкой документов нашим любимым Клиентам и Партнерам.



СДЕЛАЙТЕ СВОЙ ВЫБОР

Не стоит откладывать в долгий ящик вывод
вашего бизнеса на новую ступень развития.

www.a-performance.ru
info@a-performance.ru

8 800 500 3360
Звоните сейчас!