

# СЕОСЛОН

Ваш сайт - ваша прибыль.



**Результаты нашей работы**



## SEO-продвижение федеральной сети доставки суши и роллов «Ёбидоёби»

**Клиент:** Ёбидоёби

**Цель:** Продвинуть сайт в поисковой выдаче по нескольким регионам

**Особенности:** Самописная CMS - система управления сайтом. А значит, некоторые изменения, которые необходимо вносить в ходе внутренней работы над сайтом, требуют индивидуального подхода. Продвижение по 127 городам сразу.

**Регион:** Красноярск, Абакан, Ачинск, Барнаул, Екатеринбург, Хабаровск, Ижевск, Иркутск, Калининград, Канск, Кемерово, Киров, Москва, Омск, Санкт-Петербург, Томск, Тюмень, Йошкар-Ола, Казань и т.д.

**Число запросов:** 99

**Длительность продвижения:** 2 года

Посещаемость сайта	
До	После
80 тыс. чел.	500 тыс. чел.

[Подробнее](#)



## SEO-продвижение сайта компании по изготовлению и установке памятников «Мемориальный камень»

**Клиент:** Мемориальный камень

**Цель:** Увеличить трафик на сайт

Улучшить позицию сайта по тематическим запросам

Улучшить видимость страниц сайта в поисковиках Яндекс и Google

Исправить технические ошибки

Перенести сайт на новый домен

Настроить телеграм-бота для приема заявок с сайта

**Особенности:** В процессе технического анализа сайта заказчика обнаружили следующие проблемы:

Наличие вирусов, проблемы с техфайлами robots.txt, sitemap.xml, некорректные ссылки в карточках товаров

**Регион:** г. Красноярск

**Число запросов:** 318

**Длительность продвижения:** 6 месяцев

**Результаты:** Переходы из поисковых систем увеличились в 10 раз: до продвижения **247**, после продвижения **2778**

[Подробнее](#)

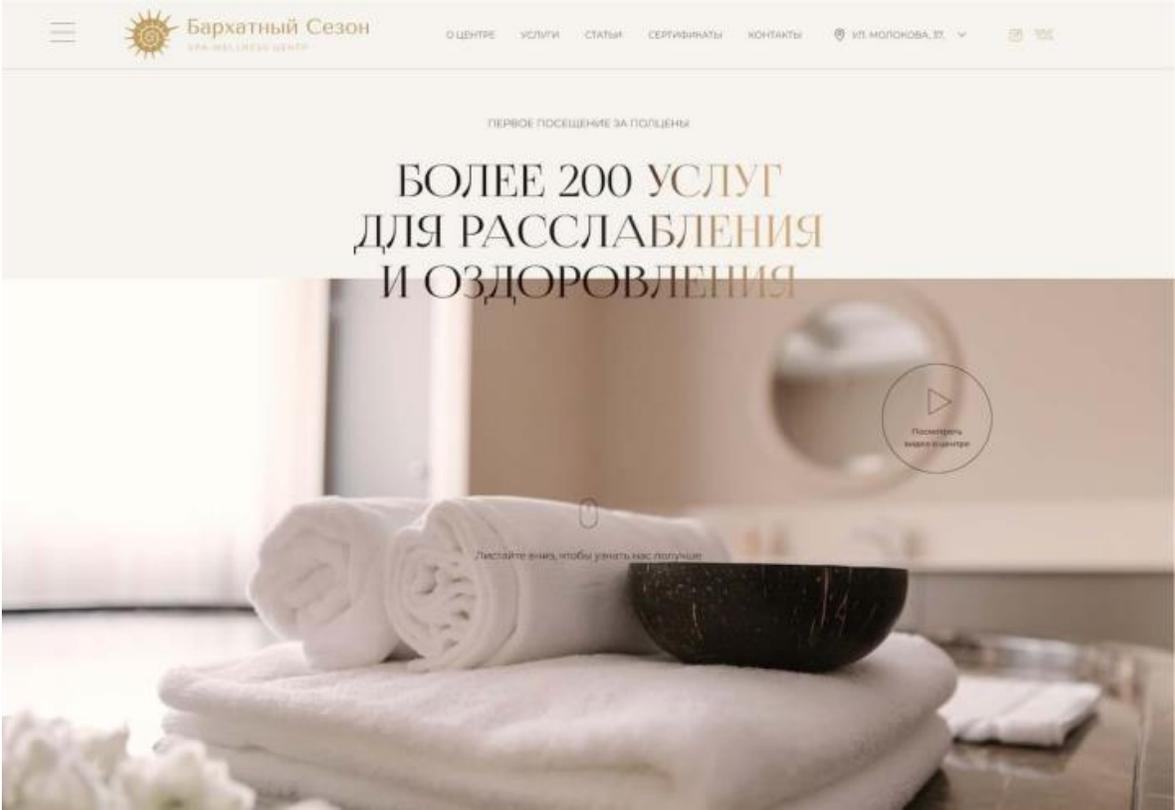


# Разработка сайта спа-wellness центра «Бархатный сезон»

**Клиент:** Бархатный сезон

**Особенности:** Старый сайт компании выглядел неконкурентоспособно. Поэтому руководитель принял решение заказать новый продающий сайт. В новом проекте мы учитывали тренды дизайна и правила маркетинга.

**Сайт:** spabarhat.ru



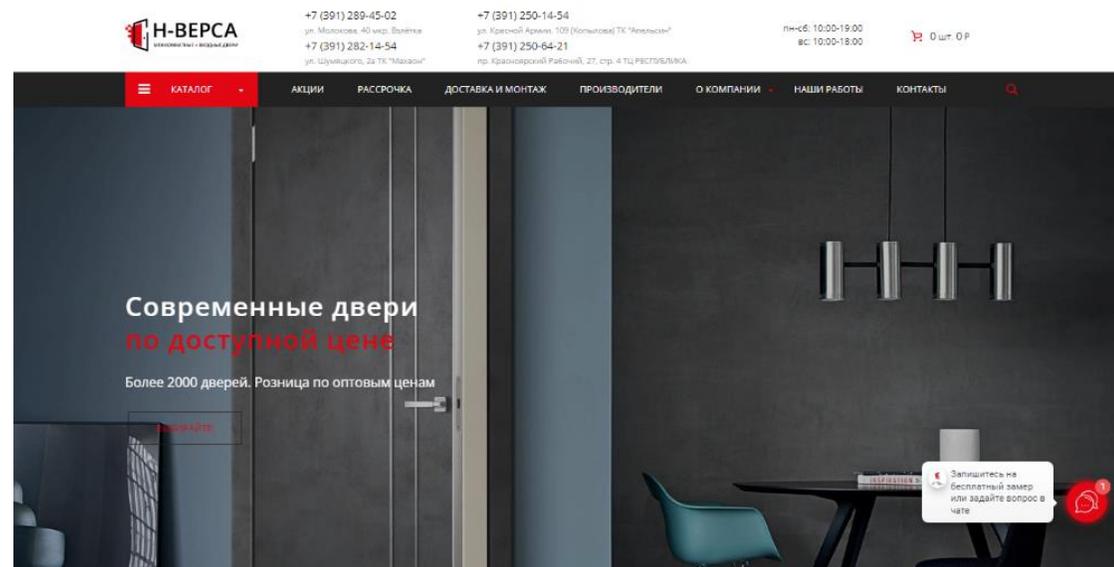
[Подробнее](#)



## Настройка Яндекс.Директ для интернет-магазина по продаже дверей «H-BERCA»

Клиент: H-BERCA

Заявок в месяц	84
Средняя цена клика	14,37
Кликов в месяц	253
Количество объявлений	163
CTR на поиске	14,24
Стоимость заявки	16,99
Средний расход в день	649,72



[Подробнее](#)

[8-800-500-21-10](tel:8-800-500-21-10)

[sale@seoslon.com](mailto:sale@seoslon.com)



## Продвижение группы Вконтакте школы танцев "CHILLI DC" Вконтакте

**Клиент:** "CHILLI DC" - Чилли школа танцев

**Клиент:** Основной акцент в таргетированной рекламе поставили на тех, кто регулярно бывает рядом со студией или проживает там. Аудиторию выбрали женскую. Студентки из групп конкурентов. И тех, кто состоит в нескольких группах "Танцы на ТНТ".

Лучше всех сработали объявления направленные на аудиторию конкурентов.

Заявки принимали в личных сообщениях и анкетах.

CRM	Дн. лим.	Общ. лим.	Потрачено	Показы	Переходы	CTR	eCPC
170 000 ₽	200 ₽	Не задан	1 359.12 ₽	9 286	121	1.303 %	11.23 ₽

[Подробнее](#)

# Наши услуги

# SEO-продвижение сайта

**Стоимость является фиксированной и включает в себя:**

1. Комплексный анализ и аудит сайта и его посетителей;
2. Анализ конкурентов;
3. Разработка стратегии продвижения;
4. Выработка комплексных рекомендаций программирование, юзабилити, верстка, тексты;
5. Проработка и постоянное расширение семантического ядра сайта;
6. Работа над мета-данными, тегами;
7. Работа с мультимедиа (названия файлов, alt для картинок);
8. Формирование корректных файлов robots.txt, sitemap.xml;
9. Нарращивание качественной ссылочной массы на сайт (подбор площадок и размещение ссылок и текстов на них);
10. Анализ и корректировка текстов на сайте, в соответствии с требованиями поисковых систем и конкуренцией по запросам;
11. Работа с заголовками;
12. Анализ исходящих ссылок;
13. Удаление битых ссылок;
14. Оценка эффективности, принятой стратегии;
15. Корректировки стратегии;
16. Выработка рекомендаций;
17. Отчеты (раз в месяц, отчет о позициях и о проделанной работе);

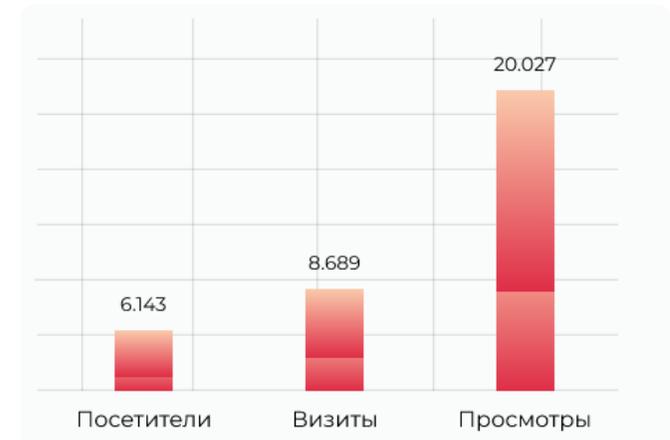
**Стоимость** от 34 000

**Срок** от 1 месяца

8-800-500-21-10

sale@seoslon.com

## «Tescoma», интернет-магазин посуды



Посещаемость выросла на 4 000 человек в месяц

[Подробнее](#)

# Разработка сайта

## **1. Маркетинговый анализ**

- 1.1 Собеседование-погружение
- 1.2 Создание дескриптора и уникального торгового предложения
- 1.3 Разработка концепции сайта
- 1.4 Создание смысловой составляющей сайта: тексты в основные разделы, триггеры захвата внимания, побуждение к действию
- 1.5 Создание прототипов сайта 5 страниц сайта по 5 экранов
- 1.6 Создание технического задания по функциональной части сайта.

## **2. Дизайн**

- 2.1 Дизайн главной страницы
- 2.2 Дизайн внутренних страниц
- 2.3 Дизайн доп. модулей

## **3. Верстка и программирование**

- 3.1. программирование сайта согласно техническому заданию

**4. Тестовое наполнение** (материалы предоставляет заказчик) + тестирование сайта.

**5. Публикация** (перенос сайта на хостинг)

## **6. SEO-оптимизация**

- 6.1 Сбор семантического ядра; создание структуры сайта; создание шаблонов title, description; план перелинковки; группировка ключевых фраз по страницам; построение схематического дерева сайта.

**Стоимость** от 60 000

8-800-500-21-10

**Срок** от 25 рабочих дней

sale@seoslon.com

# Реализуем дизайн-решения

## **Дизайн «под ключ»**

проектирование веб, мобильных и десктоп-интерфейсов любой сложности с нуля

## **Редизайн**

сайтов и систем модернизация интерфейсов, улучшение пользовательского опыта, актуализация дизайна

## **Брендинг**

создание уникального стиля компании, в том числе логотипов, визиток, мерча, корпоративного оформления

## **Сопровождение**

создание уникального стиля компании, в том числе логотипов, визиток, мерча, корпоративного оформления

**Хотите связаться с менеджером и обсудить проект?**

[В Telegram](#)



[Отправить заявку](#)

## Настройка контекстной рекламы

Подобрать слова, составить объявления и закинуть денег – так больше не работает!

Чтобы не слить деньги, нужна аналитика

- Настройка аналитики сайта и отслеживания всех целевых действий на сайте (формы, чаты, мессенджеры);
- Настройка поисковых рекламных кампаний (пользователь ищет варианты и ему показываются ваши объявления, удовлетворяя его потребность);
- Настройка умных рекламных кампаний (показываем системе какие пользователи нам нужны, что хотим написать в объявлении, система сама подбирает кому наш продукт может быть интересен);
- Настройка ретаргетинга (рекламная кампания, которая возвращает на сайт тех, кто долго изучал продукт, но заявку так и не оставил).

**Стоимость** от 30 000

**Срок** от 1 месяца

[8-800-500-21-10](tel:8-800-500-21-10)

## Настройка Яндекс директ для фирмы по продаже пластиковых окон "Современные окна"



Заявок в месяц	101
Средняя цена клика	20,05 руб
Стоимость заявки	54,42 руб

[Подробнее](#)

[sale@seoslon.com](mailto:sale@seoslon.com)

# Настройка таргетированной рекламы

## **1. Получение доступов**

1.1 Доступ администратора группы ВКонтакте

## **2. Создание аккаунтов**

## **3. Анализ**

3.1 Определение целевой аудитории (ЦА)

3.2 Сегментирование ЦА

3.3 Анализ сленга и болей ЦА

3.4 Парсинг аудитории

3.5 Анализ конкурентов

## **4. Разработка оффера**

4.1 Разработка офферов для каждого сегмента аудитории

4.2 Написание текстов для каждого оффера (по 3-4 варианта)

## **5. Разработка креативов**

5.1 Разработка графических креативов для каждого тестируемого формата рекламы (по 4-5 для каждого сегмента аудитории)

5.1 Разработка видео креативов

## **6. Разработка стратегии продвижения и воронки продаж**

6.1 Создание и проведения тестовой кампании

6.2 Анализ тестовой кампании: CTR, количество переходов, скорость выгорания аудитории, количество лидов

6.3 Улучшение результатов: изменение аудитории, подбор новых креативов, изменение ставок, улучшение продающего текста, улучшение посадочных страниц

## **7. Создание отчета**

7.1 Основные показатели:

- сколько потрачено
- количество показов
- количество переходов
- количество вступивших
- количество лидов/результатов
- стоимость лида/результата
- подписчиков было-стало
- стоимость продажи

**Стоимость** от 30 000

**Срок** от 1 месяца

8-800-500-21-10

sale@seoslon.com

# Создание эффективного отдела продаж

## Этапы создания успешного отдела продаж:

### 1 Блок

#### **Техническое задание для программиста заказчика**

Внедрение CRM Битрикс24

- Подключение и интеграция IP Телефонии, автоматизация сделок
- Настройка мессенджеров (Телеграмм, WhatsApp) интеграция с Битрикс24
- Настройка и автоматизация электронной почты
- Загрузка базы клиентов в сфере вашего бизнеса

### 2 Блок

#### **Поиск и подбор сотрудников отдела продаж**

- Определение квоты на должности менеджеров и руководителя
- Срок - от 2 недель (в зависимости от квот)
- Настройка и подключение инструментов продаж

### 3 Блок

#### **Регламенты работы**

- Написание регламента
- Написание скрипта в программе «Скриптогенератор»
- Срок - 7 рабочих дней

### 4 Блок

#### **Мотивация персонала**

Создание мотивации для отдела продаж

- Утверждение оклада, процента для каждого сотрудника
- Проработка показателей для KPI

# Создание эффективного отдела продаж

Этапы создания успешного отдела продаж:

## 5 Блок

### Обучение менеджеров продажам согласно созданному регламенту

Обучение продажам и продукту согласно регламенту

- Организация обучения продукту
- Аттестация и подтверждающий статус эксперта

## 6 Блок

### Создание коммерческого предложения

- Проработка и написание коммерческого предложения, согласно УТП
- Упаковка и дизайн коммерческого предложения

## 7 Блок

### Чек-лист проверки работы по регламенту

Чек-лист проверки работы по регламенту

- Чек-лист включает в себя все самые важные части и правильные действия в бизнес-процессе
- Сводная таблица результатов проверок

## 8 Блок

### Управление, контроль и делегирование

Контроль постановки задач в CRM, контроль сроков

- Контроль качества ведения переговоров по скриптам
- Передача контрольных точек на управление РОПа
- Инструменты контроля передаем собственнику

[Получить бесплатную консультацию](#)

**Стоимость** от 150 000

**Срок** до 3 месяцев

[8-800-500-21-10](tel:8-800-500-21-10)

[sale@seoslon.com](mailto:sale@seoslon.com)

# СЕОСЛОН

[8-800-500-21-10](tel:8-800-500-21-10)  
[sale@seoslon.com](mailto:sale@seoslon.com)

