Рекламная интеграция в региональные форумы



Собираем городские деловые сообщества в 40 городах.

Наши клиенты























Наши спикеры



Дмитрий Потапенко



Владимир Маринович



Дмитрий Портнягин



Дмитрий Норка



Алексей Воронин



Алина Тер-Акопова





Связной INVITRO @mail.ru Яндекс





Цель проекта – создание деловых площадок для общения и обмена опытом для региональных бизнес-сообществ.



Участники мероприятий ≈ 400 человек в каждом регионе

```
42% – собственники
41% – топ-менеджеры
17% – специалисты
```

Что дает интеграция в мероприятие?

- ненавязчивый доступ к нужной аудитории (иногда закрытой от прямых контактов или контактов через другие рекламные инструменты);
- возможность продвижения бренда/товара/услуги и формирование к нему лояльности;
- демонстрация связи с другим брендом, которая работает на имидж вашего, подчеркивает его статус;
- пролонгированный результат: благодаря эмоциональному воздействию эффект держится и после окончания события.

Грамотно организованная интеграция:

- соответствует интересам ЦА;
- вовлекает гостей в нужную нам активность;
- дает выгоду от взаимодействия
- ЦА с компанией/брендом.

Опыт интеграции «Мегафон»



Выступление спикеров от компании

Сотрудники «МегаФон» рассказывают о компании и её продуктах участникам форума.



Стойка с сотрудниками

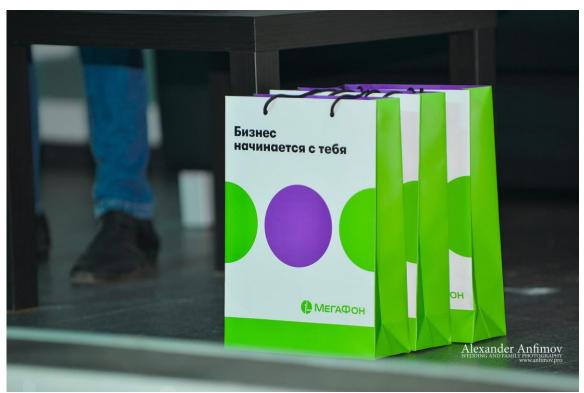
Сотрудники компании консультируют участников форума, собирают их контакты.

Опыт интеграции «Мегафон»



Брендирование площадки

Целый день у трёхсот местных предпринимателей перед глазами компания «МегаФон» и её символика.



Розыгрыш подарков

Участники получают подарки от компании, а «МегаФон» получает потенциальных лояльных клиентов и базу тех, кто принял участие в конкурсе.

Опыт интеграции «Мегафон»

Нижегородский Бизнес Форум 18 апреля 2018

- 340 участников
- Кол-во упоминаний в СМИ: 11
- Кол-во посетителей сайта
- в период РК: 6 550
- Около 30 привлеченных b2b-клиентов (ip-телефония, МегаФон.Таргет)

«Сотрудничество с ArGon Promo в рамках региональных бизнес-форумов — всегда самоокупаемая история для нас.

По нашим аналитическим каналам мы видим, что средства окупаются в течение двух-трех месяцев. Стараемся поддерживать такой формат мероприятий везде, где возможно»



Татьяна Харичева

Руководитель по развитию корпоративных клиентов Центральный филиал ПАО «МегаФон»

Опыт интеграции «Мегафон»



10 топовых спикеров-практиков, 10 часов эксклюзивной информации и более 300 участников. На Бизнес-Форум «Маркетинг 2018» съехались не только топ-менеджеры и владельцы бизнеса с солидным опытом, но и стартаперы. Цель общая – поиск эффективных решений для развития компаний.

«Цель одна – создать площадку для общения и обмена опытом для нижегородских предпринимателей. То есть, здесь можно найти контакты, заключить сделки, найти партнеров и инвесторов, и так далее. Это главная цель – нетворкинг – обмен контактами. Уже вторая цель – это непосредственно обмен информацией», – комментирует соорганизатор Нижегородского Бизнес Форума «Маркетинг 2018» Илья Гончаренко.

Спикеры Форума – топ-менеджеры известных компаний-лидеров бизнеса в России. В их числе – «МегаФон». Представители оператора рассказывают предпринимателям о digital, или цифровых решениях. Они помогут сделать бизнес умным, легким в управлении и эффективным.

НТА-ПРИВОЛЖЬЕ П. ЛЕНТА НОВОСТЕЙ О ПОЛИТИКА И ВЛАСТЬ ОБЩЕСТВО разнес разнес ПРОМЫШЛЕННОСТЬ © ×KX **ش** КУЛЬТУРА **В** КРИМИНАЛ ₹ ПФО КОММЕНТАРИИ NEW РЕЙТИНГИ

ОБЩЕСТВО

"МегаФон" представил digital решения для нижегородского бизнеса

Нижний Новгород. 26 апреля. HTA-Приволжье — "МегаФон" представил digital решения для нижегородского бизнеса.

Как информирует пресс-служба компании, при поддержке "МегаФон" состоялся "Нижегородский Бизнес-Форум. Маркетинг 2018". Около 300 участников и гостей форума обсудили современные и эффективные решения для развития и продвижения бизнеса.

Одна из ключевых тем форума была посвящена digital и цифровым решениям, которые помогут сделать бизнес умным, легким в управлении, эффективным и будут способствовать его продвижению и развитию. Сегодня подобные сервисы пользуются большим спросом не только у крупного и среднего бизнеса, но и у небольших компаний и организаций. В рамках форума участники в открытом диалоге обозначали потребности и задачи своего бизнеса, а представители "МегаФона" презентовали готовые решения. Так, на примере услуги "МегаФон.Таргет", представители оператора рассказали, как организовать эффективное SMS-информирование с точным попаданием в свою целевую аудиторию и в результате существенно нарастить клиентскую базу и увеличить прибыль.

Кейсы

ARGON PROMO•











