

ARGON PROMO ●

Рекламная интеграция
в региональные форумы

**ARGON
PROMO.**

**Собираем городские деловые
сообщества в 40 городах.**

Наши клиенты



ARGON
PROMO.

Наши спикеры



Дмитрий
Потапенко



Дмитрий
Портнягин



Алексей
Воронин



Владимир
Маринович



Дмитрий
Норка



Алина
Тер-Акопова

СВЯЗНОЙ

@mail.ru

SELA

Теремок
Вкусно.

INVITRO

ЯНДЕКС

IKEA

SPLAT

Цель проекта – создание деловых площадок для общения и обмена опытом для региональных бизнес-сообществ.

Участники мероприятий

≈ **400 человек** в каждом регионе

42% – собственники

41% – топ-менеджеры

17% – специалисты

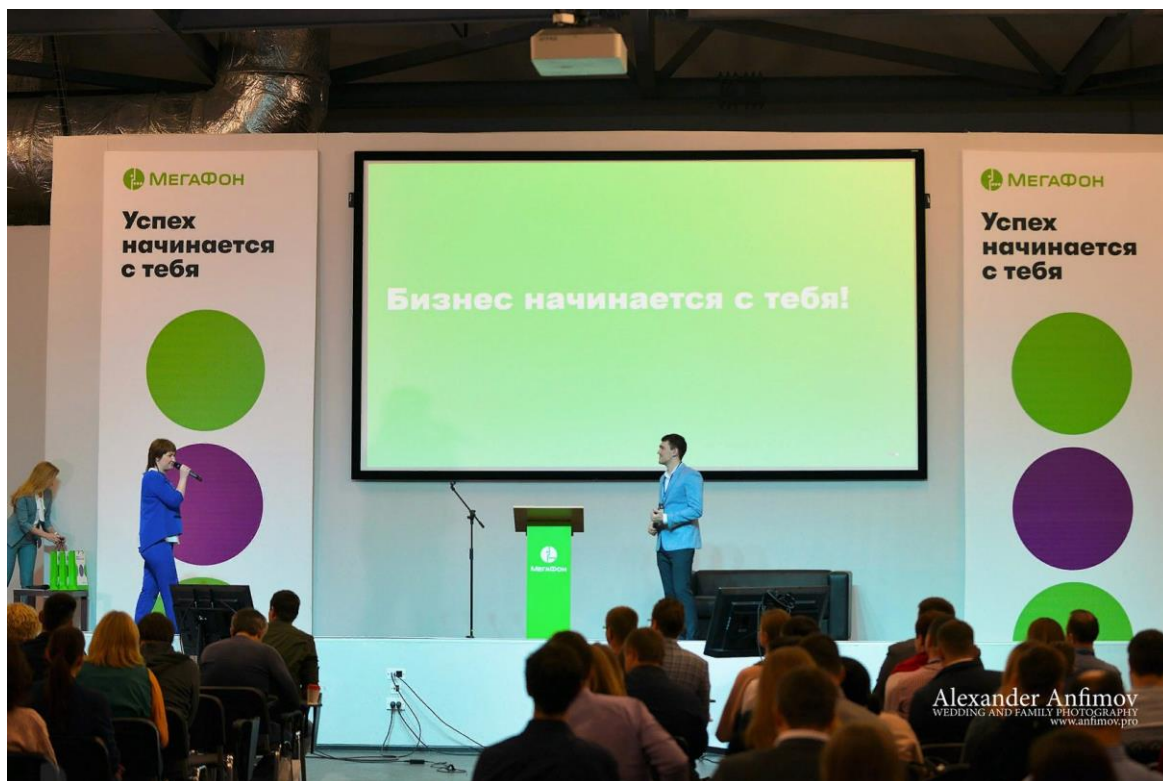
Что дает интеграция в мероприятие?

- ненавязчивый доступ к нужной аудитории (иногда закрытой от прямых контактов или контактов через другие рекламные инструменты);
- возможность продвижения бренда/товара/услуги и формирование к нему лояльности;
- демонстрация связи с другим брендом, которая работает на имидж вашего, подчеркивает его статус;
- пролонгированный результат: благодаря эмоциональному воздействию эффект держится и после окончания события.

Грамотно организованная **интеграция**:

- соответствует интересам ЦА;
- вовлекает гостей в нужную нам активность;
- дает выгоду от взаимодействия
- ЦА с компанией/брендом.

Опыт интеграции «Мегафон»



Выступление спикеров от компании

Сотрудники «МегаФон» рассказывают о компании и её продуктах участникам форума.



Стойка с сотрудниками

Сотрудники компании консультируют участников форума, собирают их контакты.

Опыт интеграции «Мегафон»



Брендинг площадки

Целый день у трёхсот местных предпринимателей перед глазами компания «МегаФон» и её символика.



Розыгрыш подарков

Участники получают подарки от компании, а «МегаФон» получает потенциальных лояльных клиентов и базу тех, кто принял участие в конкурсе.

Опыт интеграции «Мегафон»

Нижегородский Бизнес Форум

18 апреля 2018

- 340 участников
- Кол-во упоминаний в СМИ: 11
- Кол-во посетителей сайта в период РК: 6 550
- Около 30 привлеченных b2b-клиентов (ip-телефония, МегаФон.Таргет)

«Сотрудничество с ArGon Promo в рамках региональных бизнес-форумов – всегда самокупаемая история для нас.

По нашим аналитическим каналам мы видим, что средства окупаются в течение двух-трех месяцев. Стараемся поддерживать такой формат мероприятий везде, где возможно»



Татьяна Харичева

Руководитель по развитию корпоративных клиентов
Центральный филиал ПАО «МегаФон»

Кейсы

