



MskPromo

# ВТЛ АГЕНТСТВО

ПРОДАЖИ, КОТОРЫЕ РАБОТАЮТ НА ВАС

Мы - **MskPromo** - агентство полного цикла в BTL коммуникациях и ваш помощник в продвижении продукта, товара или услуги целевому потребителю.

**4+**

года  
на рынке

**5+**

стран  
присутствия

**3 218+**

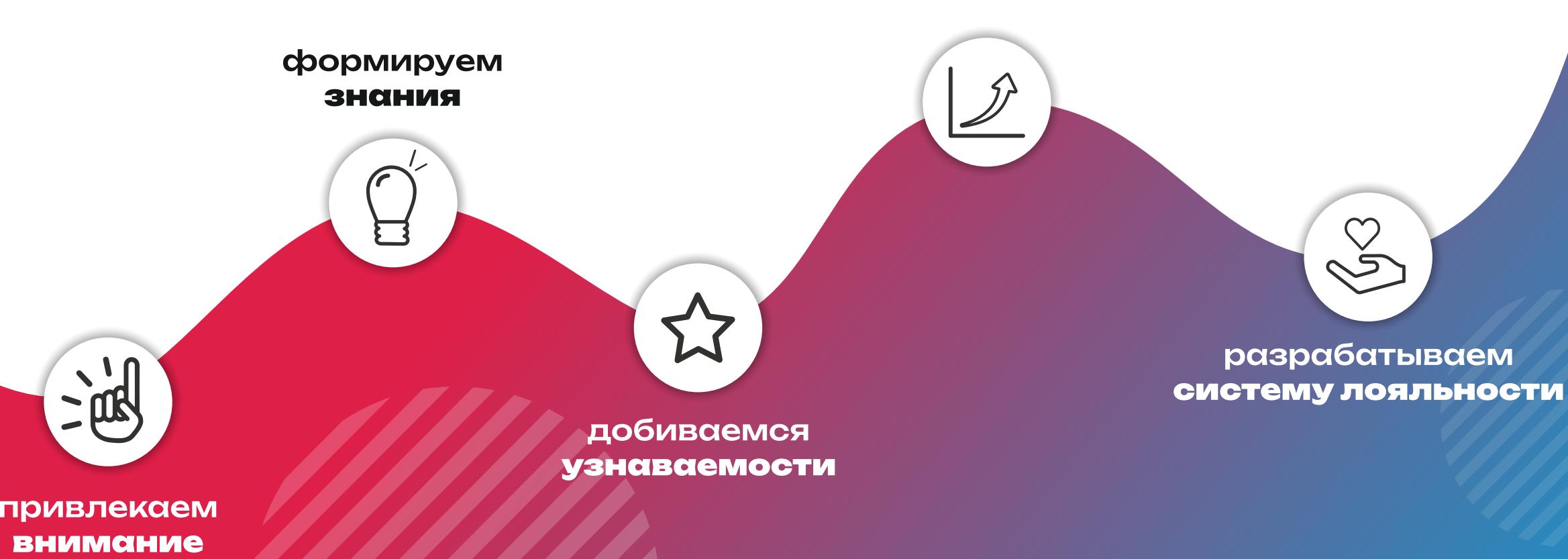
команд  
задействовано

Организуя промомероприятия для брендов, мы создаем настроение, усиливаем положительные эмоции аудитории.



## МЫ ДОБИВАЕМСЯ

совершенства в отношениях бренда  
и его целевых потребителей



## НАС ОТЛИЧАЕТ

**доверие**

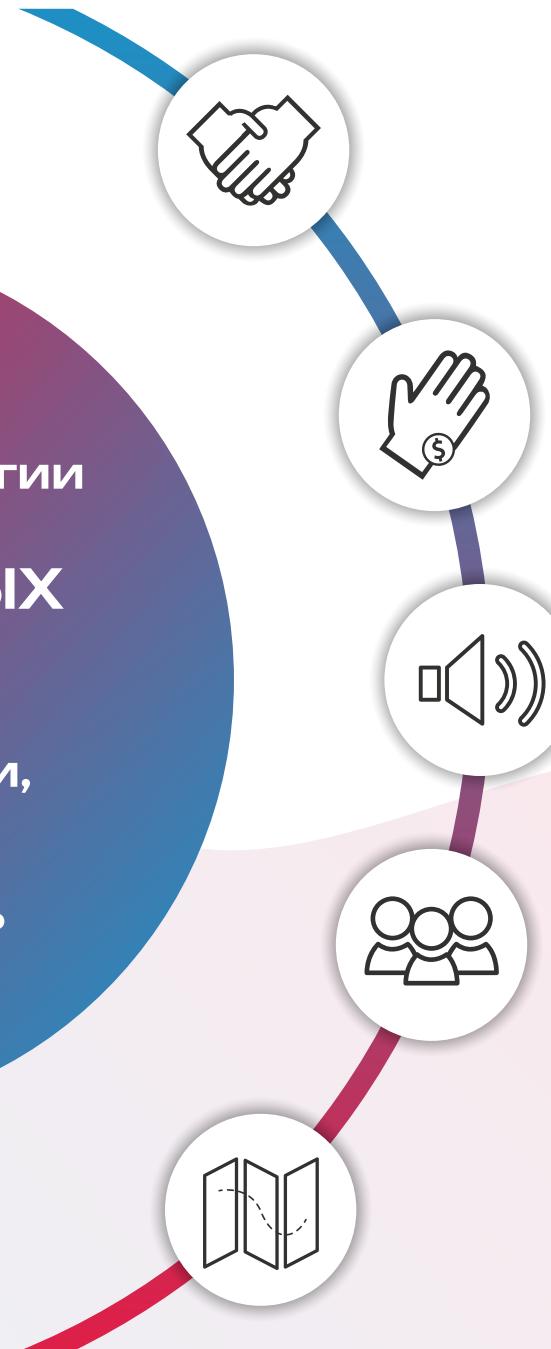
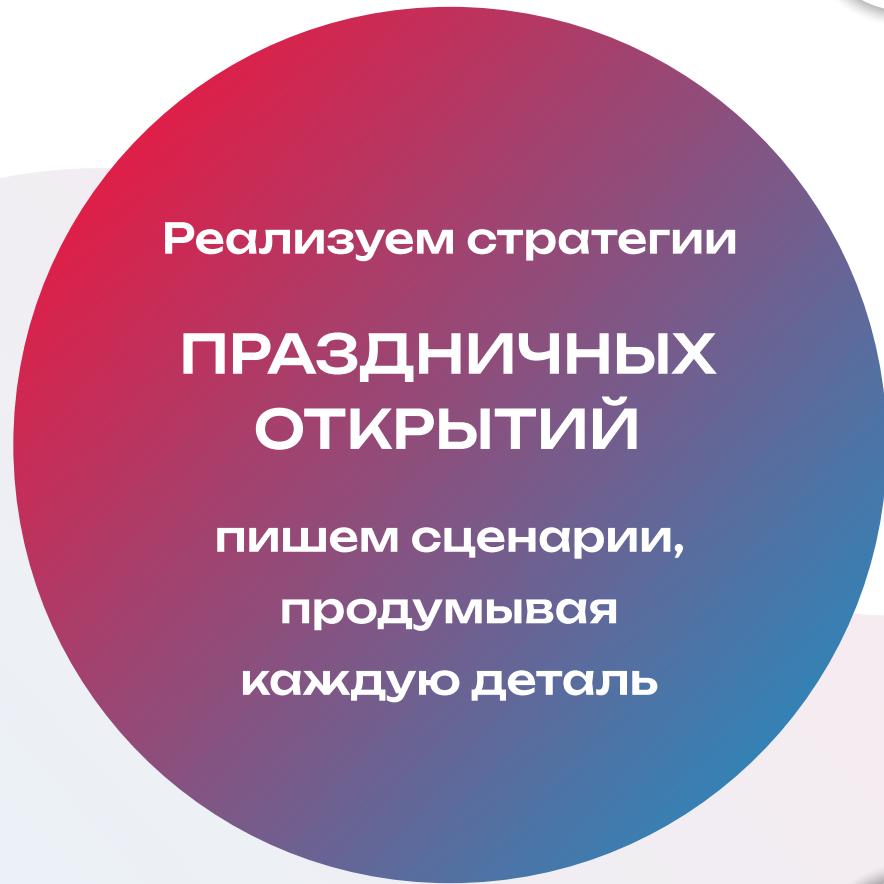
**взаимное  
уважение**

**индивидуальный  
подход**

**комплексные  
решения**

**высокий уровень  
ответственности**

**разумное  
отношение  
к бюджету**



**trade promotion**

**consumer promotion**

**digital promotion**

**special events**

**POS-материалы**

Формируем потребность  
в продукте через  
**ДЕГУСТАЦИИ И СЭМПЛИНГ**

Используем  
**ЛИФЛЕЙТИНГ И КОНСУЛЬТАЦИИ,**  
чтобы распространить  
знания и информацию.



Помогаем улучшать бизнес-процессы  
в точках продаж, реализуя механику «**ТАЙНЫЙ ПОКУПАТЕЛЬ**,  
**МОНИТОРИНГ КОНКУРЕНТОВ И АУДИТ МЕРЧАНДАЙЗИНГА**

Создаем прочную основу системы  
лояльности и базу для разработки  
новых продуктов, через

### **АНКЕТИРОВАНИЕ**

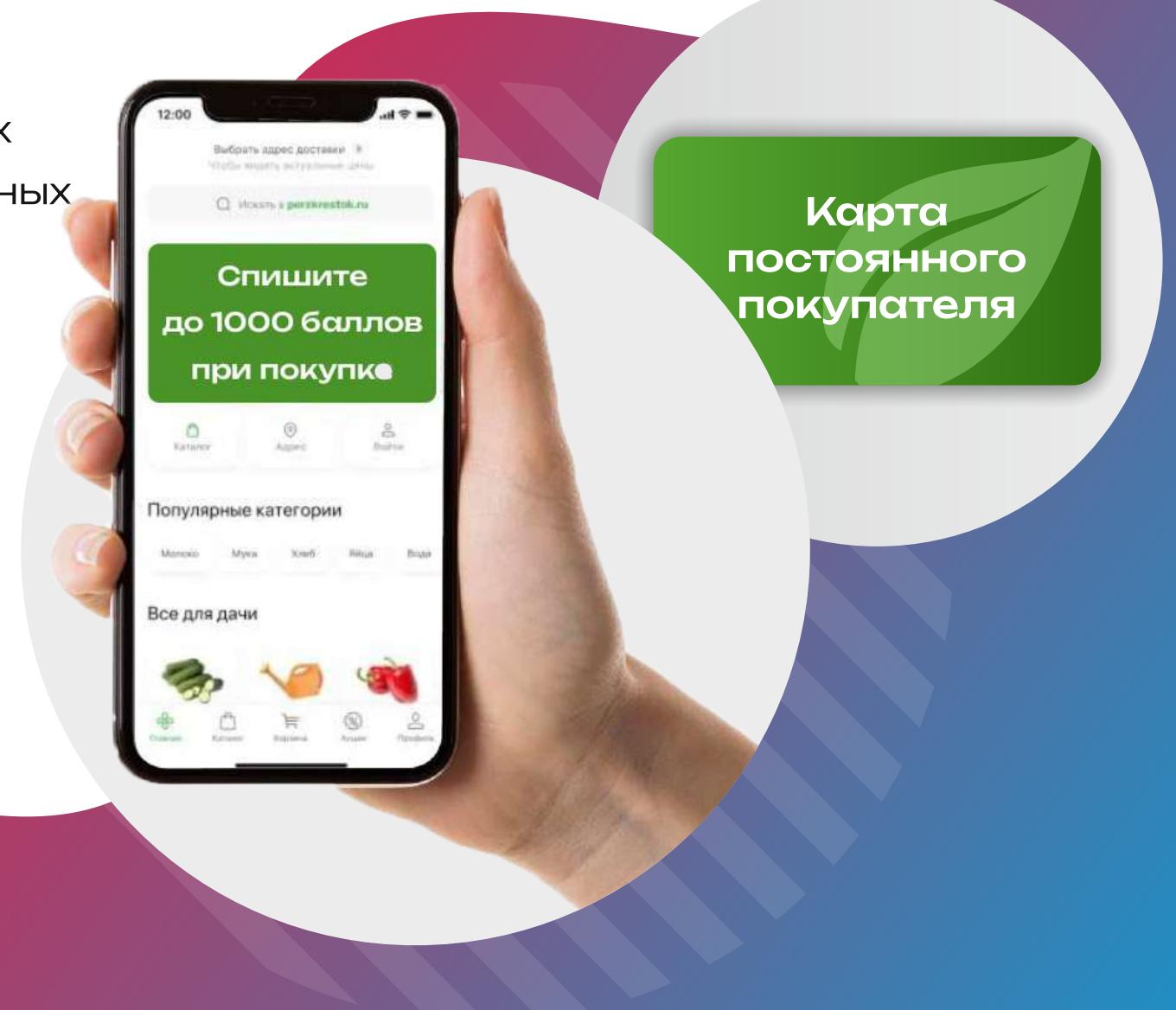
Закрываем любые  
задачи связанные с  
**ОПРОСОМ АУДИТОРИИ**



Влияем на рост продаж и среднего чека  
путем правильной выкладки продукции  
на полке, оформления полочного  
пространства, нивелирования  
негатива и консультаций  
покупателей о продукте  
и обеспечения торговой  
точки POS-материалами -  
**МЕРЧАНДАЙЗИНГ**



Добиваемся роста прибыли за счет  
создания и внедрения материальных  
и нематериальных выгод, направленных  
на удержание аудитории, в наши  
компетенции входит оценка  
показателей эффективности,  
**СОЗДАНИЕ И ПРОДВИЖЕНИЕ  
ПРОГРАММ ЛОЯЛЬНОСТИ**



Продвигаем интересы брендов, компаний и торговых марок, оказывая влияние на мнение и поведение аудитории, приглашенной на **EVENTS ЛЮБОГО МАСШТАБА И НАПРАВЛЕНИЯ**

Увеличиваем охват аудитории и показатели роста целевых действий, используя вместе **ИНСТРУМЕНТЫ OFFLINE И ONLINE КОММУНИКАЦИЙ**



Стимулируем аудиторию к покупке  
через привлечение и удержание  
внимания, реализуя проекты по  
**ВНЕШНЕМУ И ВНУТРЕННЕМУ  
ОФОРМЛЕНИЮ ТОРГОВОГО  
ПРОСТРАНСТВА, РАЗРАБОТКЕ  
И ПРОИЗВОДСТВУ  
БРЕНДИРОВАННОЙ ОДЕЖДЫ**



## НАМ ДОВЕРЯЮТ



и многие другие

# ПРИМЕРЫ РАБОТ

# четыре лапы

## **Задача:**

Организовать промоперсонал для выставки, посвящённой бездомным кошкам с целью призвать людей забрать домой друга из приюта

## **Что было сделано:**

- Организовано арт-пространство, позволяющее близко взаимодействовать с аудиторией
- К мероприятию были привлечены художники, которые рисовали портреты кошек и проводили мастер-классы в стиле граффити
- Одна сторона куба была подготовлена художниками заранее в заданной концепции





Будь  
здоров!

здравсити<sup>❤</sup>ру

### Задача:

Увеличить количество покупок в локальных аптеках сети «Будь здоров!» и «Здравсити»

### Что было сделано:

- Подобран промоперсонал под задачу
- Организована работа промоперсонала по раздаче лифлетов и контроль выполнения поставленных задач
- Предоставлен отчет о проделанной работе в виде регулярных фото с места проведения промоакции





## Задача:

Проведение промоакции, направленной на стимулирование продаж египетских манго магазинов ВкусВилл

## Что было сделано:

- Согласован дизайн и изготовлены промо-стойки
- Подобран персонал с медицинскими книжками
- Организовано обучение и работа персонала на проекте
- Вывод супервайзера на объект, в функции которого входит обеспечение и курирование промо-персонала





## Задача:

Привлечь внимание аудитории к новому приложению  
"Самокат Выгодно"

Консультация аудитории о функционале приложения

## Что было сделано:

- Подобран и обучен промоперсонал
- Организована работа промоперсонала по общению с аудиторией бренда
- Вывод супервайзера на объекты, в обязанности входит курирование работы промоперсонала, контроль за наличием раздаточного материала
- Предоставление отчета о проделанной работе в формате регулярного фото с места проведения промоакции





## Задача:

Анонсировать открытие магазина

Вызвать интерес аудитории и привлечь ее в новый магазин за покупками

## Что было сделано:

- Подобрана и организована работа промоперсонала. Постоянно присутствовали на площадке:
  - Хелпер
  - Помощница ведущего
  - Ведущий
  - Диджей
  - Супервайзер
  - Координатор
- Оформление входной группы аркой из воздушных шаров
- Осуществлена печать, монтаж и демонтаж праздничного баннера
- Производство роз-материалов
- Предоставлено в аренду оборудование: компрессор для надува шаров, громкоговорители





# четыре лапы

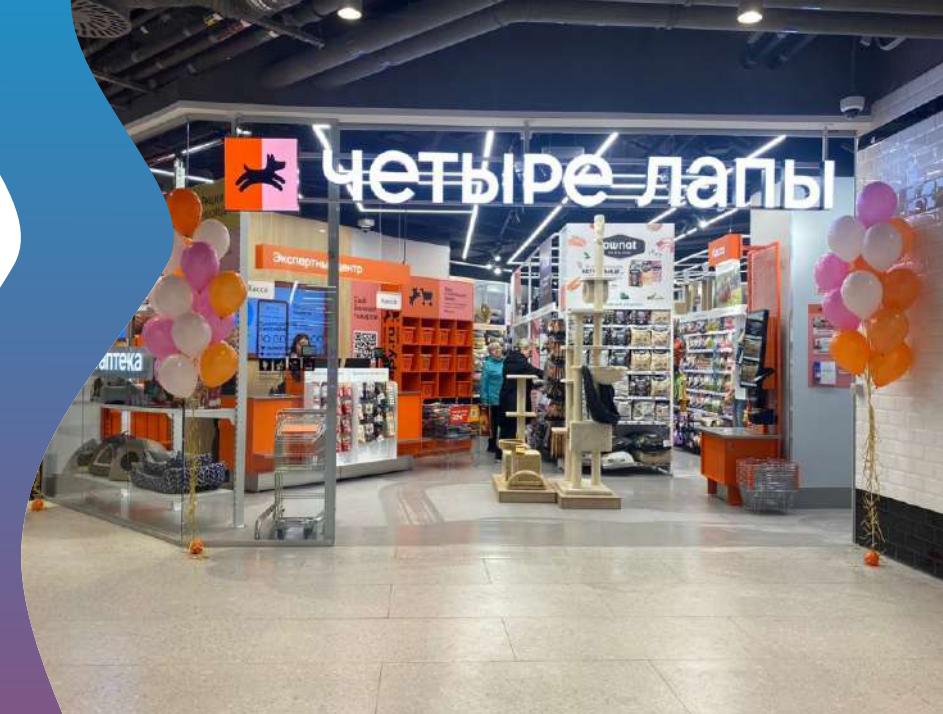
## Задача:

Анонсировать открытие магазина и создать праздничное настроение у аудитории

Привлечь внимание к бренду, увеличить трафик магазина

## Что было сделано:

- Подбор, обучение персонала. На площадке постоянно присутствовал хелпер, осуществляя надув шаров
- Вывод супервайзера на объект, в обязанности входит курирование работы промоперсонала, контроль за наличием раздаточного материала, отчетность
- Организовано общение с аудиторией бренда, раздача флагов и воздушных шаров
- Оформление входной группы
- Производство брендированных POS-материалов
- Предоставление отчета о проделанной работе в виде регулярных фото с места проведения промоакции





## Задача:

Необычно анонсировать праздничное открытие нового магазина, придерживаясь вектора позиционирования бренда

## Что было сделано:

- Подбор и адаптация персонала, в тч с мед книжками
- Вывод на объект супервайзера
- Реализована механика:
  - движение брендированного автобуса в рамках промодня по 6 максимально проходимым местам города;
  - промоутеры угощали прохожих морсом производства ВкусВилл, рассказывали об открытии магазина и выдавали батончик после фразы "ВкусВилл приехал в Сызрань"
- Предоставлены в аренду: термосы, термоподы и колонки с музыкой. Термоподы и термосы брендированы символикой бренда
- Производство роз-материалов
- Организована аренда и брендирование автобуса



# Экспобанк

## **Задачи:**

Увеличить показатели спроса на услуги, повысить узнаваемость и повлиять на рост лояльности к бренду

## **Что было сделано:**

- Разработана релевантная стратегия взаимодействия с целевой аудиторией
- Подобрана команда промоутеров с медиарюкзаками
- Проложены маршруты с привязкой к отделениям банка
- Разработан дизайн промоодежды



# НЕ МОЖЕТЕ ОПРЕДЕЛИТЬСЯ?

Поговорите с нашим экспертом,  
и мы найдем решение вместе!



---

*Связаться с нами:*

 +7 (499) 964-99-97

+7 (991) 732-59-27

+7 (926) 172-12-37

 [info@moscow-promo.ru](mailto:info@moscow-promo.ru)

 [moscow-promo.ru](http://moscow-promo.ru)



MskPromo

